



Aralık 2015 SAYI:102

# Bizim Dünyamız

## Alarko Holding Yönetim Kurulu Başkanlığı'nda Görev Devri

Bizim Dünyamız'ın elinizde tuttuğunuz 102. sayısı Grubumuzla ilgili birçok gelişmenin detayına ışık tutuyor. İshak Alaton, 1973 yılından beri üstlendiği Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Yönetim Kurulu Üyesi İzzet Garih'e devrederek "Alarko Holding Onursal Başkanı" unvanını aldı. Taahhüt Grubumuz, İstanbul M6 Levent - Hisarüstü ve M2 Sanayi Mahallesi - Seyrantepe hatlarını işletmeye açtı. Ankara'da 2014'te işletmeye açılan Kızılay-Batıkent (M1), Batıkent - Sincan (M3) ve Kızılay-Çayyolu (M2) hatlarına ilaveten, AKM - Keçiören hattındaki çalışmalar %90 oranında tamamlandı. Kazakistan'da devam eden Taldykol Arıtma Projesi'nin ilk iki fazı sözleşme süresinden önce tamamlandı. Yönetim Kurulu Başkanımız İzzet Garih Enerji Grubu'nda faaliyet gösteren şirketler ve tesislerde incelemelerde bulundu. Alarko Carrier, Ortadoğu'da toplam 20,2 Milyon USD'lık ihracat hacmine ulaştı. Hillside Beach Club, 2015 The World Luxury Hotel Awards ödülünün sahibi oldu. Uruguay İstanbul Fahri Başkonsolosu olan Dalia Garih, Uruguay Eski Devlet Başkanı Senator Jose Mujica ve eşi Senator Lucia Topolansky'i ağırladı. Grubumuzda yaşanan bu özet gelişmelerin dışında, Holding ve Grup şirketlerimizden Alarko İstikbal Kulübü'ne kadar birçok alanda onlarca faaliyet ve etkinliğe imza atıldı. Sizi, bu haberlerin içerikleri ve fotoğraflarıyla güzel bir yolculuğa çıkaracağını düşündüğümüz 102. sayımızla baş başa bırakıyoruz.



## Kabataş – Mecidiyeköy – Mahmutbey Metro Hattı Projesinde Tünel Açma Çalışmaları Başladı

SAYFA 4



## Alarko Carrier'dan Ortadoğu'ya Toplam 20,2 Milyon USD İhracat

SAYFA 18



Hillside Beach Club 2015'in de En İyisi Oldu

SAYFA 31



Genel Kurul Toplantısı

SAYFA 24



Meram Elektrik Dağıtım A.Ş. Müşteri İlişkileri Merkezini Açtı

SAYFA 11



**İzzet Garih**  
Yönetim Kurulu Başkanı

Alarko Holding'in Değerli Yatırımcıları ve İş Ortakları, Çok Kıymetli Dostlarımız ve Çalışanlarımız;

Dergimizde sizlere bu köşeden ilk defa seslenirken bizi yıllardır takip eden, yalnız bırakmayan ve birlikte başarıya koşmayı hedef edindiğimiz herkese peşinen teşekkür ederim.

Alarko Topluluğu olarak 61 yıldır takip ettiğimiz "Hizmette Üretimde Kalite" prensibimiz bize tercih edilen marka olma başarısını getirdi. Yurt içinde ve yurt dışında yapmak olduğumuz faaliyetlerle en beğenilen ve saygı duyulan kurumlardan biri olmanın mutluluğunu yaşadık. Bu yörüngeden ayrılmadan, çitayı daha yukarı çıkartarak yolumuza devam edecek ve odaklandığımız sektörlerde en sağlam, güvenilir, dinamik ve kârlı olma kararlılığımızı sürdürülebilir büyüme hedeflerimiz paralelinde devam ettireceğiz.

Yedi yıl önce ortaya çıkan global krizin ardından bu sene yavaş bir şekilde başlayan toparlanma ve özellikle ABD tarafında gerçekleşen ekonomik yükseliş sinyalleri gerek ABD'nin 2015'teki sağlıklı istihdam verileri ve gerekse GSMH büyüme oranları açısından bakıldığında pozitif olarak algılanmaktadır. Diğer bir yandan başta ham petrol, kömür, demir, çelik, bakır, alüminyum ve uranyum gibi halen çok düşük seviyelerde seyreden emtia / hammadde fiyatlarından dolayı özellikle batı dünyasında enflasyon halen düşük seviyelerde seyretmektedir. Bunun yanı sıra Çin'deki ekonomik durgunluğun paralelinde, Baltic Dry Index (Kuru Yük/Taşımacılık Endeksi) tarihinin en düşük seviyelerine inmiş bulunmaktadır.

ABD'deki enflasyonun beklenenden oldukça yavaş artması nedeniyle tahminimiz bugünlerde % 2.25 seviyelerinde olan 10 yıllık ABD hazine tahvil faizlerinin çok yavaş bir şekilde kademe-li olarak yükseleceği şeklindedir. Bu durumda,

## Rotamızda İlerlerken

gelişmekte olan ülkelerin para birimleri ABD Dolar'ına karşı genelde yavaş da olsa değer kaybedeceklerinden dolayı bu ülkeler için uluslararası arenada ihracat, turizm ve müteahhlik alanlarında rekabet avantajları yükselecektir.

Bu döneme ülkemizin istikrarlı bir yönetimle giriyor olmasının ekonomimizi yeni bir atılım dönemine sokacağına inanıyoruz. Son dönemde AB ile tekrar yakınlaşmamız bu harekete ilave bir ivme katacaktır. 2016 sonunda planlanan vize kolaylıkları ile birlikte AB ile olan ticaret ve turizm hacminde bir artış öngörüyoruz.

Şirketimizin gelişiminde ülkemizin büyümesi ve refahı her daim ön şart ve öncelikli olmuştur. Ülkemizin dinamizmine ve gelecekteki büyümesine olan inancımız bize umut vermekte ve bizleri motive etmektedir. Yeni yatırımlarımızı bu gerçekler doğrultusunda planlarken çağımızın getirdiği ekonomik veya jeopolitik dalgalanmaları da başarılı bir şekilde atlatmak için stratejilerimize, risk yönetim sistemlerimize ve lidite durumumuza ehemmiyet vermekteyiz. Dünyada gelişmekte olan ülkelerde özel sektör yatırımları düşüş göstermiş olmasına rağmen, ülkemizde Alarko Grubu olarak enerji ve turizm alanlarında 2016 - 2019 iş programımızda yatırımlarımızı arttırarak istihdam fırsatları yaratmış bulunmaktayız. Sürdürülebilir büyüme stratejilerimiz çerçevesinde ülkemize yatırım yapmaya devam edecek, yurt dışından şirketlerin de ülkemize yatırım yapmalarını teşvik etmeyi sürdüreceğiz.

Kurucularımız Sn. İshak Alaton ve rahmetli babam Sn. Dr. Üzeyir Garih'in de kendi dönemlerinde büyük önem vermiş oldukları genç ve yetenekli ekibimize olan inancımızla yola çıkmaktayız. Bilgi ve tecrübe el ele verince üstesinden gelinmeyecek iş yoktur; gençlerimizin yaratıcı dinamikleri ve tecrübeli mentorlarının yol göstericiliği ile emin adımlarla rotamızda ilerleyeceğiz. Grubumuzdaki tüm çalışma arkadaşlarımız, yetenekli, tecrübeli ve inovatif insan kaynağımız olarak kurumumuzun en önemli hazinesidir.

Faaliyette olduğumuz ve odaklandığımız "uluslararası taahhüt" ve "enerji" sektörlerinde büyüme ivmemiz artarak devam edecek; çevreye olan hassasiyetimizden de hiçbir şekilde taviz verilmeyecektir. Yurt dışı iş geliştirme faaliyetlerimizde mevcut olan potansiyelimizi geçmiş yıllara oranla daha etkin ve verimli bir şekilde değerlendireceğimiz bir periyoda girmekteyiz. Düşük emtia fiyatlarının yaratacağı maliyet avantajlarının bu sektördeki kâr marjlarımızı pozitif olarak etkileyeceğini umuyoruz. Yurt dışındaki inşaat taahhüt projelerinin paralelinde yurt dışı kredi kaynaklı BOT (Yap-İşlet-Devret)

projelerinde de hissedar olarak pozisyon almak stratejilerimiz arasında yer almaktadır.

Hillside markası ile sektöründe bir başarı hikayesi olarak öne çıkan Turizm Grubumuzun performansı hepimizi mutlu etmektedir. Turizm Grubumuzun yeni otel ve tatil köyü yatırımlarını destekleyeceğiz. Arazi Geliştirme Grubumuz yılların getirdiği ender birikimiyle muhtelif ara-zilerimiz üzerinde yeni projeler geliştirmek için araştırma ve iş geliştirme faaliyetlerine hız vermektedir.

Sektöründe dünya lideri Carrier ile ortaklığımız olan Alarko-Carrier firmamız, Alarko'nun temel sanayi ve ticaret yapı taşlarından biridir. Alarko-Carrier için başlıca hedefimiz iş hacmini çevre coğrafyaya yayılacak şekilde geliştirmek, yenilikçi ürünler ile özellikle ihracat cirolarını arttırmak, sektör başarısı ve marka değerini uluslararası arenada pekiştirmektir.

61 yıllık şirket tarihimizde alınmış kararların ve bunların getirdiği müsbet ya da menfi sonuçlarının yer aldığı, genişleyen ve olgunlaşan kurumsal hafızamız çok önemli bir değerimizdir. Bu tecrübe ve derslerimizden azami olarak faydalanmaya özen gösterirken kurumsal hafızanın yetenekli genç çalışanlarımıza aktarılmasını da faaliyetlerimizin etkince sürdürülebilirliği adına şart bilmekteyiz. Güvenilir olmanın vazgeçilmez hedefimiz olduğunu, bu doğrultuda üstün iş ahlâkı ve dürüst çalışma ilkelerimize uymanın gerekli olduğunu tüm çalışma arkadaşlarımıza, paydaşlarımıza ve müşterilerimize yılmadan ve devamlı olarak hatırlatacağız.

Bir mühendislik grubu ve hatta bir çok Alarko'luya göre "üniversite sonrası bir mühendislik okulu" olarak algılanan kurumumuzun bu özelliğini güçlendirmek ve pekiştirmekle mükellefiz. Buna ek olarak Alarko İstikbal Kulübü ve Alarko MBA gibi eğitim ve kültür alanındaki çalışmalarımız da kuvvetli bir sinerji yaratacaktır. Sosyal sorumluluklarımızın bilincinde; ALEV - Alarko Eğitim - Kültür Vakfı kanalıyla öncelikle başarılı ihtiyaç sahibi üniversite öğrencilerimize katkılarımızı sürdüreceğiz.

Şirketimiz mevcut vizyoner, girişimci ruhu ile birlikte dinamizmini koruyacaktır ve önemli bir yükseliş evresinin eşindedir. Başta ülkemiz olmak üzere, çalışanlarımız, müşterilerimiz, hissedarlarımız ve diğer iş ortaklarımızla, hep beraber akıl ve menfaat birliği oluşturmak için gayret edeceğiz.

Tüm paydaşlarımıza olan sorumluluğumuzun bilincinde hepimize saygı, selam ve sevgilerimi sunarım.



# Lüzumsuz Olabilmek

Yayımladığım en son kitabımın başlığı budur: “Lüzumsuz Olabilmek”

Lüzumsuz olmak değil... Olabilmek, isteyerek, inanarak uzun vadeli bir plan yaparak, zamanı geldiğinde “lüzumsuz olabilmek”, bir erdem ve uygunluk neticesi...

Bu kitabımı okumanızı faydalı bulurum. İçinde bol felsefe bulacaksınız. Ömür boyu mutluluk hislerinizin canlı kalmasını arzu ediyorsanız, felsefe okuyun.

Benim okuduğum Fransız Saint Michel Lisesi'nde en sevdiğim derslerden biri felsefe idi. Hayal gücümün sınırlarını zorlayan, her gün yeni pencereler açan bu anlara doyum olmazdı. Felsefeye ilgim, zaman ilerledikçe devamlı büyüdü. Yabancı dillere vukufum geliştikçe, felsefe kitaplarından aldığım keyif yeni boyutlar kazandı. İş hayatımda başarılı olabilmek için, insanları anlamının önemini erken yaşta idrak ettim. Bu yolda bilgimi geliştirmenin, felsefe kitapları okumama bağlı olduğunu anladım. Zaman içinde, felsefe ve tarih kitapları bir tutku haline geldi.

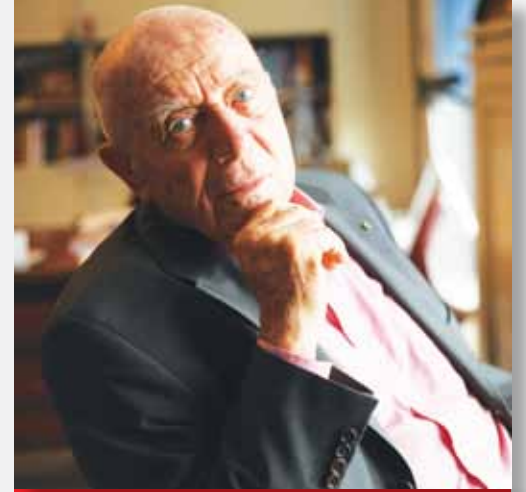
Yaşım ilerledikçe, bir yandan kalan zaman azalıyor, diğer yandan kütüphanemde okunmayı bekleyen kitapların adedi artıyor. Bu çelişkili duruma köklü bir çare bulmalıyım. Kitaplarım daha fazla zaman ayırabilmem için, yaşam tarzımı değiştirmeliyim. Uykuda kaybettiğim zamanı asgariye indirdim. Daha fazla kısmam mümkün değil. Günün yirmi dört saatini arttıramıyorum. İşimle ilgili sorumluluklarımı genç kuşaklara daha hızlı devretmem, bu duruma çare olur.

Bu yolda hızlı adımlar atıyorum. Kurucuların prensiplerini özümsemiş profesyonel kadro ile uyum içinde çalışan ikinci kuşağın, en az birinci kuşak bizler kadar bilgi ve beceri sahib olduklarını görmek, benim için büyük kıvanç kaynağı oluyor. Gün geçtikçe, biz kuruculara daha az danışmaya gerek görüyorlar. Felsefe kitaplarımla başbaşa kalmama büyük katkıda bulunuyorlar. Gittikçe önemsizleşiyorum.

Şimdi önümüzdeki beş sene içinde gerçekleştirmek istediğim hedefimi sizlere açıklayabilirim. Bu zaman dilimi içinde, şirket işlerinde tamamen lüzumsuz olmayı hedefliyorum. Yerimizi alacak ikinci kuşağın, şirkete biz kuruculardan daha iyi hizmet vereceklerine candan inanıyorum. Tamamen lüzumsuz olmayı, ömrümün taçlanması olarak görüyorum.

2015 yılının Mayıs ayı içinde, Alarko Holding Yönetim Kurulu Başkanlığını, ikinci kuşak temsilcisi, Sayın İzzet Garih'e devrettim. Bundan sonra, Onursal Başkan sıfatıyla gençleri teşvik etmeye devam ediyorum.

Bir ömür boyu süren çaba sonunda, sıfırdan başlayıp kurduğumuz ve geliştirdiğimiz şirketin, emin ellerde devamını sağlamak, hayatımızın en önemli sorumluluğudur. Kendimize, ailemize, yakınlarımıza, şirkette çalışan binlerce kişiye ve en önemlisi, binlerce hissedarımıza duyduğumuz bir sorumluluktur. Şirketlerin en önemli varlıkları, işi yöneten kaliteli insanlardır. Bu insanların, aynı hedeflere yönelerek, saygınlık ve sağlamlık prensipleri içinde şirketi daha yüksek seviyelere götürmeleri, biz kurucuların tek beklentisidir. İnsanlar, dünyadan ayrıldıktan sonra, bıraktıkları eserlerle anılırlar. Bir felsefe kırıntısı: “İnsanların çoğu yaşamadan ölürler. Bazı insanlar, öldükten sonra da yaşamaya devam ederler.” Ölümsüzlüğün yolu budur. Bir başka Fransız yazarın sözü: “Mezarlıklar, vazgeçilmez insanlarla doludur.” Vazgeçilmez olmadan aktif hayattan ayrılmak çok huzur vericidir.



**İshak ALATON**  
Onursal Başkan

# Kabataş – Mecidiyeköy – Mahmutbey Metro Hattı (M7) Projesinde Tünel Açma Çalışmaları Başladı

**i**stanbul'daki mevcut T1 (Bağcılar – Kabataş), T4 (Topkapı – Sultan Çiftliği), M1a (Yenikapı – Atatürk Havalimanı), M1b (Yenikapı – Kirazlı), M2 (Yenikapı – Haciosman), M3 (Kirazlı – Olimpiyat – Başakşehir), M6 (Levent – Hisarüstü) ve F1 (Taksim – Kabataş Füniküler) raylı sistem hatlarını birbiri ile bağlayacak ve tüm bu raylı sistem hatlarından metrobüse ve deniz yollarına ulaşımı mümkün hale getirerek İstanbul Metropolünün toplu taşıma yükünü önemli ölçüde hafifletecek olması yönüyle İstanbul'da tek seferde yapılacak en büyük metro projesi olan Kabataş – Mecidiyeköy – Mahmutbey (M7) Metro Hattı, 2015 yılı Mayıs ayında başladı. Bu dev projenin 2018 Mayıs ayında yolculu işletmeye başlaması hedefleniyor.

İstanbul metrosu M7 hattının (Kabataş – Mecidiyeköy – Mahmutbey Metro Hattı) yapım ihalesi, 13 Mayıs 2015 tarihinde imzalanan sözleşme ile tarafımızdan taahhüt altına alınmıştır.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından ihale edilen M7 metro hattının bedeli 369 milyon EURO'dur. Proje kapsamında 5,3 km çift hat delme tünel, 3 adet istasyon ve depo sahasının kaba inşaat işleri, 22,7 km çift hattın demiryolu ve elektro-mekanik işleri ile 18 adet istasyonun mimari ince işleri ve elektro-mekanik işleri yapılacaktır. Bu işlere bağlı olarak; 310 bin m<sup>3</sup> makinalı kazı, 350 bin m<sup>3</sup> NATM tünel kazısı, 7 km TBM tünel kazısı, 190 bin m<sup>3</sup> beton imalatı, 370 adet yürüyen merdiven, 79 adet asansör ve 260 mt yürüyen bant montajı yapılacaktır. Hat işletmeye alındığında; Kabataş İstasyonu'nda F1 (Taksim – Kabataş) Füniküler Hattı ve T1 (Bağcılar – Kabataş) Tramvay Hattı'na, Mecidiyeköy İstasyonu'nda M2 (Yenikapı – Haciosman) Metro Hattı'na, Karadeniz Mahallesi İstasyonu'nda T4 (Topkapı – Mescidi Selam) Tramvay Hattı'na, Mahmutbey İstasyonu'nda ise M3



(Kirazlı - Olimpiyat – Başakşehir) Metro Hattı'na entegrasyon sağlanmış olacaktır. M7 metro hattı İstanbul'a daha önce olmayan yeni bir ulaşım aksını toplamda 9 ilçeyi birbiri ile bağlayarak, Mahmutbey / Bağcılar'dan hareket eden bir yolcunun 34 dakikada Kabataş'a ulaşabilmesini sağlayacaktır.

Proje kapsamında tasarım çalışmaları ve Mecidiyeköy bölgesinde tünel çalışmaları başlamıştır. 2018 yılı içinde işletmeye alınması planlanan hattın 2019 yılında günde ortalama 830 bin yolcu taşınması, bu sayının her geçen gün artarak 2034 yılında 1 milyon'a, 2043 yılında ise 1 milyon 80 bin'e kadar çıkması beklenmektedir.



# Levent - Hisarüstü ve Sanayi Mahallesi Seyrantepe Metro Hatları

## Özellikle Futbolseverler ve Öğrencilerin Yüzünü Güldürüyor

### M2

Yenikapı - Hacıosman Metro Hattı'ndan ayrılan iki ayrı mini metro hattı projesinin M6 Levent - Hisarüstü kolu 19 Nisan 2015'te, M2 Sanayi Mahallesi - Seyrantepe kolu ise 11 Eylül 2015 tarihinde yolculu işletmeye açılmıştır.

İstanbul'un ilk metro hatlarından biri olan M2 Taksim - 4. Levent metrosunun M6 Levent - Hisarüstü metro hattı ile Boğaziçi Üniversitesi'ne ve M2 Sanayi Mahallesi - Seyrantepe metro hattı ile GS Spor Kulübü'ne ait Aslantep Stadi'na bağlantısını sağlayan metro projesinin yapımı 2015 yılı içerisinde tamamlanmış ve etaplar halinde yolculu işletmeye alınmıştır.

Projenin tamamlanmasıyla, günün her saati yoğun olan Etiler trafiği büyük ölçüde rahatlamış, maç günlerinde Aslantep stadına ulaşımın büyük bir çileye dönüştüğü bölgede toplu taşıma imkânının yetersizliğine çözüm sağlanmıştır. M6 hattının işletmeye açılması ile de Boğaziçi Üniversitesi ve İstanbul Teknik Üniversitesi birbirlerine metro hattı ile bağlanmıştır. Sanayi Mahallesi - Seyrantepe hattının sinyalizasyon sistemi dahil projenin geçici kabulleri tamamlanmış olup, sistem mühendisliği testlerine başlanmıştır. Sinyalizasyon sisteminin devreye alınmasıyla saatlik yolcu taşıma kapasitesinin 24 bin'den 60 bin'e yükselmesi beklenmektedir.



# Taksim - Yenikapı Metro Projesi

## İstanbul Toplu Taşıma Sisteminde Vazgeçilmez Hale Geldi

**29** Ekim 2013'te deneme sürüşü yapılan M2 (Şişhane - Hacıosman) Metrosu, 15 Şubat 2014 tarihinde uzatılarak Yenikapı İstasyonu'nda Marmaray ile entegre hale getirilmiştir. Bu 3,7 km'lik uzatma ile mevcut metro sistemine 3 istasyon daha ilave edilmiştir. Böylece M2 Metro hattı, Yenikapı'dan Hacıosman'a 16 istasyonluk büyük bir metro sistemi haline gelmiştir.

Hemen arkasından 11 Kasım 2014 tarihinde ise M1 (Yenikapı - Otogar-Havaalanı ve Otogar-Kirazlı) Hatlarının Yenikapı İstasyonu'nda Marmaray ve M2 Metroları ile entegrasyonları sağlanmıştır. Bu entegrasyonlar ile M2 hattında 140.000 olan günlük yolcu sayısı bugün itibari ile 600.000 seviyesine, M1 hattında ise 350.000'den 450.000 seviyesine ulaşmıştır. Tarafımızdan yapılan bu entegrasyonlar sayesinde; İstanbul'un Asya ve Avrupa yakalarının raylı sistemle birbirine bağlantısı sağlanmış, metro ile Kartal'dan Atatürk Hava Limanı'na, Otogar'a, Olimpiyat Stadyum'una, Sarıyer'e ulaşım imkânı sağlanmıştır. Ayrıca Yenikapı'daki İDO deniz otobüslerine de metro ile erişilebilir hale gelmiştir.

M2 hattı sinyalizasyon sisteminde tarafımızdan yapılan güncelleme ile önümüzdeki günlerde yaklaşık %30'luk kapasite iyileştirmesi sağlanarak yolcu sayısının daha da artması sağlanacak ve İstanbul'un kronik ulaşım problemine iyi bir alternatif olma özelliğini arttırarak devam edecektir.



# Ankara Metrolarında Sona Yaklaşıyor

**A**larko-Ansaldo konsorsiyumu tarafından yapımı gerçekleştirilmekte olan Ankara Metrosu Elektro Mekanik İşler Projesinde Kızılay-Batıkent (M1), Batıkent-Sincan (M3) ve Kızılay-Çayyolu (M2) hatlarındaki çalışmalar 2014 yılında tamamlanarak işletmeye açılmıştır.

2015 yılı Mart ayında, AKM-Keçiören (M4) hattında 13.950.000 EURO tutarındaki elektro mekanik işler, bu kesimde test çalışmalarına başlanabilmesi için sözleşme kapsamımıza iş artışı olarak dahil edilmiş ve bu artışla birlikte Alsim Alarko'nun sözleşme tutarı 125.263.319 EURO'ya konsorsiyumun toplam sözleşme tutarı da 250.257.212 EURO'ya ulaşmıştır.

AKM-Keçiören hattında altyapı çalışmaları tamamlanarak yer teslimi yapılan bölümlerde montaj işlerimiz tamamlanmış olup, güncel ilerlemeler %90 seviyesini aşmıştır. Bu kesimde İdare tarafından test treninin temin edilmesi durumunda trafolar enerjilendirilerek gerekli test çalışmalarına başlanacaktır.



# Taldykol Arıtma Projeleri

Taldykol Arıtma Projesinde İlk İki Fazını Sözleşme Süresinden Önce Tamamladık

**A**stana Valiliği tarafından Mayıs 2011'de Faz 1 projesinin, Kasım 2011'de Faz 2 projesinin ihaleleri tarafımıza yapılmıştır.

Faz 1 Projesi, 29 ay yapım süreli 11 km basınçlı 1200 mm çapında HDPE boru hattı döşenmesi, yeni araç tamir bakım atölyesi (1.227 m<sup>2</sup>), yemekhane binası rehabilitasyonu (50 kişilik, 652 m<sup>2</sup>), elektrik atölyesinin rehabilitasyonu (418 m<sup>2</sup>), 2 katlı güvenlik binası (62 m<sup>2</sup>), tek katlı güvenlik binası (20 m<sup>2</sup>) ve işletme-bakım ekipmanlarının tesliminden ibarettir. Bu işler hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 7 ay içinde tamamlanmıştır.

Faz 2 Projesinin süresi 19,4 aydır. Proje kapsamında 60.000 m<sup>2</sup>'lik havalandırma tanklarının rehabilitasyonu, ultraviyole tesisinin rehabilitasyonu, paket laboratuvar ünitesinin kurulması, kompresör binasında 2 adet kompresör değişimi, 2 adet birincil çamur pompası binasının rehabilitasyonu, tesis içi asfalt ve çevre düzenleme işleri mevcuttur. Bu işler hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 11 ay içinde tamamlanmıştır.







### Talдықol Аritma Projesinde 3. Faz Түм Hızıyla Devam Ediyor

Astana Valiliği tarafından Mart 2012 tarihinde tarafımıza ihale edilmiş bulunan 3. Faz 44,5 ay yapım sürelidir. Talдықol Gölü'nün toplam hacmi 65 milyon m<sup>3</sup> olup işin kapsamında Astana şehrinin atıksu arıtma tesisinin kirlettiği Talдықol Gölünün, su altı kazı ekipmanları ve geotekstil tüpler yardımıyla temizlenmesi hedeflenmektedir. Göl tabanında yaklaşık olarak 4,1 milyon m<sup>3</sup> balçık olduğu bilinmektedir. Gölü temizledikten sonra etrafında 17 milyon m<sup>2</sup> arazinin tesviyesi ve çimlendirme işleri yapılacaktır.

İşveren tarafından Faz 3 projesinin başlangıcı, Faz-4 projesinin test ve devreye alma işiyle eş zamanlı başlamak üzere Haziran 2014 tarihine ötelenmiştir. Gün itibariyle; drenaj sahası toprak işleri, dış saha elektrik hattı temin işleri, saha içi boru hatları, dredgerlar için iskele, çökeltme ve dengeleme havuzları ve kimyasal laboratuvar imalatları tamamlanmıştır. Çamur çekme işlemi için gerekli olan bütün borulama işleri de tamamlanarak 6100 m<sup>3</sup>/saat toplam kapasiteyle çekme işi sırasıyla 900 m<sup>3</sup>/saat, 1200 m<sup>3</sup>/saat ve iki adet 2000 m<sup>3</sup>/saat kapasiteli dredgerlarımızla yapılmaktadır. Çekilen çamuru depolayacağımız geotekstil torbaların sahada mevcut bulunan 5 adanın tamamına serimleri yapılarak, bugüne kadar 350 adet torba doldurulmuştur. İş programımıza göre planlanan bitiş tarihi ise Mart 2017'dir.

Ekolojik bir proje olan 3.etap Astana şehri için büyük öneme sahiptir. Expo 2017 öncesinde proje tamamlandığında göl çevresinde bulu-

nan bataklık alanlar tamamıyla kurutulacaktır. Halihazırda bulunan sazlık, sivrisinek ve kötü kokudan arındırılarak yaşam bölgesi haline getirilecektir.

### Talдықol Аritma Projesinde 4. Faz'ı Devreye Aldık

Astana Valiliği tarafından Eylül 2012 tarihinde tarafımıza ihale edilmiş bulunan 36 ay yapım süreli bir iş olan proje sonunda mevcut arıtma tesisinde arıtılan su, insanların yaşam alanlarının bulunduğu Astana şehrinin ortasından geçen Esil Nehri'ne verilecektir. Halihazırda mevcut tesiste yapılan mekanik ve biyolojik arıtmaya ilave olarak kimyasal arıtmanın yapılacağı ana arıtma binası ve yardımcı ünitelerini kapsamaktadır. Kimyasal arıtmanın da devreye alınmasıyla mevcut atık su arıtma tesisi UNESCO standartlarında arıtma yapan bir tesis haline alacaktır. Projenin fiili başlangıç tarihi Nisan 2013 sözleşmesel bitiş tarihi Eylül 2015'tir. Projedeki proses işleri 2014 yılında tamamlanmış olup Ağustos 2015 tarihi itibariyle test ve devreye alma işlerine başlanmıştır. Geçici kabul süreci devam etmektedir.

### Talдықol Аritma Projesinde 5. Faz Түм Hızıyla Devam Ediyor

Astana Valiliği tarafından Aralık 2013 tarihinde ihale edilmiş olup 44 ay sürelidir. Mevcut Arıtma tesisinin 136.000 m<sup>3</sup>/gün olan kapasitesi bu projeye birlikte 254.000 m<sup>3</sup>/gün'e çıkarılacaktır.

Proje kapsamında 1 adet kum tutucu bina, 8 adet birincil çökeltme tankları, 12 adet ikincil çökeltme tankları, 1 adet havalandırma tankı, 2 adet

gravity tank, 1 adet arıtma binası, 1 adet kompresör binası, 1 adet bunker binası, 9 adet tesis içinde kurutma havuzu, 2 adet Talдықol Gölü mevkiinde kurutma havuzu, katı çökelek pompa binaları, muhtelif pompa istasyonları, tesis içi borulama işleri, tesis dışında 9 km uzunluğunda 1200 mm'lik HDPE ve 4,6 km uzunluğunda 1400'lük çelik boru döşeme işleri yapılacaktır. Yeni inşa edilecek atıksu arıtma tesisinin kapasitesi 118.000 m<sup>3</sup>/gün'dür.

Proje kapsamında 2015 yılı planımız dahilinde çalışma sezonunun başlamasıyla beraber betonarme işlerine devam edilmiştir. 1. çökeltme tanklarında betonarme işleri ve dış perde izolasyonu tamamlanmış, proses ekipman montajına hazır duruma getirilmiştir. Kum ve yağ tutucu binada betonarme, izolasyon işleri ve çelik konstrüksiyon işleri, havalandırma tankında bütün betonarme işleri tamamlanmıştır.

12 adet 2. çökeltme tanklarının 6 tanesinin betonarme işleri tamamlanmış ve alt borulamaları yapılmıştır. Tesis içi 1600 mm lik boru montajı işleri %78 mertebesinde. Dış sahada yaptığımız 4,6 km lik 1420 mm lik çap çelik boru hattı bitirilmiştir, 9 km lik 1200 mm lik çap polietilen boru hattının ise %91'lik kısmının montaj işleri tamamlanmıştır. Çamur kurutma havuzlarında betonarme işleri %24 oranında tamamlanmıştır.

Projenin resmi tamamlanma tarihi 20 Mart 2017'dir. Astana şehrinde Mayıs 2017'de düzenlenecek EXPO nedeniyle, hızlandırılmış iş programımıza göre 2016 sonu itibariyle tesisin bitirilmesi planlanmaktadır.

## Alarko Holding Yönetim Kurulu Karabiga'da

**C**ENAL Elektrik Üretim A.Ş., Alarko - Cengiz ortaklığı, Karabiga'da 1.320 MW kurulu gücündeki ithal kömüre dayalı elektrik üretim tesisinin çalışmalarına hızla devam ediyor.

2015 yılı Kasım ayında Alarko Holding Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih ile birlikte, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Vedat Alaton, Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garih, Mali Analiz Sistem ve Yönlendirme Koordinatörü (CENAL İcra Komitesi Üyesi) Ümit Nuri Yıldız ve Proje Koordinatörü Cengiz Akın projeyi ziyaret ettiler.

Gün boyunca projeyi inceleyen ve şantiyeyi gezen yönetim, CENAL ekibi ile gerçekleştirilen toplantı ve detaylı bir sunum üzerinden çalışmalarına devam ettiler.

Karabiga projesinde, 2015 yılı sonunda %15'i aşacak bir fiziksel ilerleme öngörülmektedir. Elektrik santralının üretim lisansı 2012 yılı so-

nunda alınmış olup, Santralin 2017 yılı sonunda faaliyete geçmesi planlanmaktadır.



## Alarko Holding Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih, Adana - Karakuz Hidroelektrik Santralini Ziyaret Etti

**i**zzet Garih - Haziran 2015 tarihinde Adana Bölgesi'nde kurulumu tamamlanarak işletme safhasına geçen Karakuz Barajını ve Hidroelektrik Santralini Proje Taahhüt Müdürü Yavuz Uysal ve Teknik Ofis Şefi Emre Tanrıverdi eşliğinde ziyaret

ederek incelemelerde bulundu. Alarko Holding bünyesinde bulunan, Alsim Alarko San. Tes. ve Tic A.Ş. tarafından yapımı tamamlanan tesis; baraj, 11 km uzunluğunda bir tünel ve 2x38 MW gücünde hidroelektrik santralden oluşmaktadır. Sabah santral kısmında Santral Şefi Ecevit

Türedi ile devamında da tünel kısımlarında incelemelerde bulunan İzzet Garih, Altek ve Alsim şantiye yöneticileri ile birlikte yediği öğle yemeğinden sonra baraj kısmına geçerek incelemelerde bulundu.



## Meram Elektrik Dağıtım A.Ş. Müşteri İlişkileri Merkezini Açtı

**M**eram Elektrik Dağıtım A.Ş. 15 Mayıs 2015 tarihinde Ferhuniye Mahallesi, Sultansah Caddesi'nde ilk Müşteri İlişkileri Merkezi'ni açtı. Müşteri memnuniyetine öncelik veren MEDAŞ, Müşteri İlişkileri Merkezi ile müşterilerden gelen talepleri ve istekleri en kısa sürede çözmeyi hedeflemektedir.

Açılış; Konya Valisi Muammer Erol, Konya Ak Parti İl Başkanı Musa Arat, Konya Ak Parti İl Başkan Yardımcısı Mehmet Serin, Kamu Kurumları Temsilcileri, MEDAŞ Yönetim Kurulu Üyesi Önder Kazazoğlu, MEDAŞ Genel Müdürü Muhittin Murat, MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaşı ve MEDAŞ Genel Müdür Yardımcıları Eyüp Erduran, Mustafa Başer, Mehmet İnan Başkan, Muhammet Metlek tarafından gerçekleştirildi. Açılış sonrası Konya Valisi Muammer Erol, merkezin çalışmalarını hakkında yetkililerden bilgi alarak, bu tür iletişim merkezlerinin artırılmasını istedi.

Meram Elektrik Dağıtım A.Ş. Genel Müdürü Muhittin Murat; açılışa katılan Konya Valisi Mu-

ammer Erol'a, Ak Parti Konya İl Başkanı Musa Arat'a ve Ak Parti Konya İl Başkan Yardımcısı Mehmet Serin'e, kamu kurumları temsilcilerine, MEDAŞ ailesine ve basın mensuplarına teşekkürlerini sunarak; müşterilerin sorunlarıyla birebir ilgilenebilmek ve onların taleplerine en hızlı şekilde cevap verebilmek adına böyle bir açılışı gerçekleştirmenin haklı gururunu yaşadıklarını dile getirdi.



## MEPAŞ'tan "Mutluluk İçin Enerji" Konulu Fotoğraf Yarışması

**M**EPAS'ın facebook üzerinden düzenlediği "Mutluluk İçin Enerji" konulu fotoğraf yarışmasında dereceye girenlere 3 Haziran 2015 tarihinde ödülleri verildi. MEPAŞ'ın düzenlediği Mutluluk için enerji konulu yarışmaya katılanlar mutlu anlarının fotoğrafını çekerek [www.mutlulukicinenerji.com](http://www.mutlulukicinenerji.com) web sitesine yükledi. En fazla 3 fotoğrafla yarışmaya katılanlar birinci olmak için yarıştı. Sosyal yaşama destek vererek fotoğrafçılığın sevdirilmesinin amaçlandığı yarışmada 520 fotoğraf yarıştı. Yarışmada toplam 3.000 oy kullanıldı. MEPAŞ facebook sayfasının takipçi sayısı yarışma süresince dahil olan 1.368 kişi ile birlikte 151.587 kişiye ulaştı.

En fazla oy alan ilk 10 fotoğraf jüri tarafından değerlendirilerek dereceye girenlerin belirlendiği yarışmada ödülleri basın toplantısı eşliğinde yarışmacılara teslim edildi.



## Meram Elektrik'ten Çalışanlarına Ödüllü Kompozisyon Yarışması

**K**onya ile birlikte Karaman, Aksaray Niğde, Nevşehir ve Kırşehir olmak üzere toplam 6 ilde 1 milyon 750 bin müşterisine hizmet veren Meram Elektrik, düzenlediği kurum içi faaliyetler kapsamında, bünyesinde çalışan personeline yönelik hazırladığı yarışmalarda çeşitli ödüller veriyor. Meram Elektrik, personelinin motivasyonunu artırmak için 3 bin çalışanı arasında "İşini Anlamlandır" konulu bir kompozisyon yarışması düzenledi. Yarışmaya katılanlardan çalıştıkları yerin kendileri için ne anlam ifade ettiği, bu iş yaparken neler hissettiklerini kaleme almaları istendi. Yarışmayı Karaman bölgesinde elektrik teknikeri olarak görev yapan Hasan Sayma'nın yazdığı "Vebal" isimli kompozisyon kazandı. Birincilik ödülünün sahibi olan Sayma, ödülünü 13 Ağustos 2015 tarihinde MEDAŞ Genel Müdürü Muhittin Murat ve MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaşı'nın elinden aldı.

MEDAŞ Genel Müdürü Muhittin Murat, çalışanları arasında kurum içi iletişim faaliyetlerinde bulunmak üzere "İşini Anlamlandır" konulu kompozisyon yarışması düzenlediklerini belirterek, "Çalışanlarımızdan gelen yazılar jüri tarafından



değerlendirilerek uygun görülen arkadaşımıza teşvik mahiyetinde bir ödüllendirme yaptık. Arkadaşlarımızın bu konudaki gayretlerinden dolayı teşekkür ediyoruz. Bu ve buna benzer yarışmalar şirket bünyesinde devam edecek" dedi. Yarışmada birinci olan Meram Elektrik çalışanı

Hasan Sayma ise, "Şirketimin düzenlemiş olduğu yarışmaya çocukken başımdan geçmiş bir olaydan etkilenecek katıldım. Bütün amirlerime ve bu ödülü veren sevgili müdürlerime teşekkür ediyorum" diye konuştu.

## DenizBank ve MEPAŞ İşbirliğini Geliştirdi

**D**enizbank MEPAŞ (Meram Elektrik Perakende Satış A.Ş.) ile 2010 yılında başlayan ve üreticilere ödeme avantajı sağlayan işbirliğini 14 Nisan 2015 tarihinde yeni bir anlaşma ile geliştirdi. Bu işbirliği çerçevesinde, MEPAŞ'tan tarımsal faaliyet kapsamında elektrik enerjisi tedarik eden Tarımsal Sulama Müşterileri, elektrik fatura bedellerini Üretici Kart ile 6 aya varan vadelerle ödeme imkânına sahip olacak.

İmzalanan protokole göre, Konya, Karaman, Aksaray, Niğde, Nevşehir ve Kırşehir'de bulunan MEPAŞ tarımsal sulama müşterisi çiftçiler, tarımsal sulama elektrik faturalarını 6 aya varan vadelerle Üretici Kart'tan ödeyebilecekleri gibi kendilerine özel sunulan birçok fırsat ve avantajlardan da yararlanabilecekler.



## MEPAŞ ve İttifak'tan Enerjik İş Birliği

Bölgenin indirimli elektrik ihtiyacını karşılayan MEPAŞ, İttifak Holding ile yenilediği indirimli elektrik protokolü ile grup şirketleri için indirimli elektrik temin etmeye devam edecek.

**K**onya, Karaman, Aksaray, Niğde, Nevşehir ve Kırşehir illerinin indirimli elektrik ihtiyacını karşılayan MEPAŞ ile farklı sektörlerde yatırımları bulunan İttifak Holding arasında imzalanan indirimli elektrik protokolü yenilendi. 19 Ekim 2015 tarihinde İttifak Holding'de yapılan imza törenine MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ile İttifak Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve CEO'su Tahir Atıla katıldı.

MEPAŞ, Konya'nın en büyük gruplarından İttifak Holding ile yenilediği anlaşmayla, grup şirketlerinden Adese, Seha Yapı, Selet, Adese Petrol ve İrent'in elektrik faturalarına indirimli tutarlar yansıtarak ekonomilerine pozitif katkı sağlamayı sürdürecektir.



## "Sen Olsan Ne Yapardın"

**C**alışanları için de belirli aralıklarda kurum içi etkinlikler düzenleyen MEPAŞ, çalışanlarının görüşlerini alarak onların kurumu sahiplenmelerini ve çalışan bağlılığını sağlamak adına "Sen Olsan Ne Yapardın" konulu bir yarışma düzenledi. MEPAŞ çalışanları arasında düzenlenen yarışmada çalışanların kendilerini yöneticilerinin yerine koymaları ve fikirlerini paylaşmaları istendi. 52 kişinin katıldığı yarışmada ödülü Gökçe Büyüksemerci isimli çalışan aldı.



## MEPAŞ'tan Konyaspor'a Tam Destek

**T**orku Konyaspor MEPAŞ ile geçen sezon olduğu gibi yeni sezon için de forma sponsorluğu anlaşması imzaladı. Torku Konyaspor, MEPAŞ ile geçtiğimiz sezon imzaladığı sponsorluk sözleşmesini yeniledi. Yeşil-beyazlı futbolcuların giyeceği formalarında MEPAŞ'ın logosu olacak. Takımın formasında kol reklamı sponsoru olarak MEPAŞ yer alacak.



## İzzet Garih Konya'yı Ziyaret Etti

**A**larko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih Haziran 2015 tarihinde Konya'daki Enerji Grubu tesislerini ziyaret ederek incelemelerde bulundu. Alarko Enerji Grubu Koordinatörü Önder Kazazoğlu, MEDAŞ Genel Müdürü Muhittin Murat ve MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ile Genel Müdür yardımcıları Eyüp Erduran, Özkan Ecevit, İnan Baykan, Mustafa Başer ve Muhammet Metlek ile görüşen İzzet Garih şirketlerin faaliyetleri, gelişimleri, ve sorunları konusunda bilgi alarak tüm üst yönetimi ve onların şahsında tüm çalışanları, başarılı çalışmalarından ötürü tebrik etti.

Şirket üst yönetimi ile birlikte öğleden sonra solar güneş enerji üretim tesisini de ziyaret eden Garih, daha sonra Konya'da kısa bir gezinti yaparak Mevlana Müzesi'ni ziyaret etti ve gününbirlik Konya ziyaretini tamamladı.



## 2015 UTC BİS Uluslararası Ortaklar Buluşması

**C**arrier'in da sahibi olan, United Technologies (UTC), dünyanın her köşesinden ortaklarını 11 - 14 Haziran tarihleri arasında Fransa'da bir araya getirdi. UTC BİS şemsiyesi altında bulunan tüm şirketlerin arasında Alarko - Carrier ortaklığı Dalia Garih, Niv Garih ve Tal Garih tarafından temsil edildi. Bordeaux ve Paris şehirlerinde geçen 3 günlük programa UTC BİS'in üst yönetimi ile

birlikte 17 farklı ülkeden UTC'nin ortak şirketlerinin sahipleri katıldı. Her iki senede bir düzenlenen bu toplantının amacı, UTC ortakları arasında bir sinerji yaratmak ve ortaklık yapılarını güçlendirmek. Aynı zamanda, UTC'nin üst yönetimi orta vadeli stratejilerini ve öngörülerini kapsamlı bir şekilde sundu. Bu kapsamda Alarko-Carrier'ında uzun yıllara dayalı başarı hikâyesi örnek olarak gösterildi.



Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garih ve UTC-BİS Dünya Başkanı Geraud Darnis.



## ESSİAD'ın İlk Konuğu Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin Oldu

**E**ge Soğutma Sanayicileri İş Adamları Derneği (ESSİAD) tarafından periyodik olarak düzenlenen öğle buluşması organizasyonlarının 20 Ekim 2015 tarihli toplantısının konuğu Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin idi. Soğutma Sanayicileri ile organizasyonda bir araya gelen Şahin, Soğutma Sektörü ile ilgili güncel bilgileri iş adamları ile paylaştı.

Açılış konuşmasını ESSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Semerci'nin yaptığı öğle buluşmasında, konuklara katılımlarından dolayı teşekkür ederek sözü konuşmacımıza bıraktı.

Önder Şahin konuşmasına sektörümüzün oluşumundan günümüze kadar geçirdiği süreçte yaşananlar ile başladı ve tecrübelerinden kesitler paylaştı. Alarko Carrier'in tarihçesinden de bahseden Şahin iklim, nüfus ve fert başına milli gelir parametrelerinde 1950 lerden bugüne ülkemizdeki ve iklimlendirme sektörünün bu süreçteki gelişimini rakamlarla verdi. Günümüzde bilgi ulaşımı, teknolojiye ilişkin



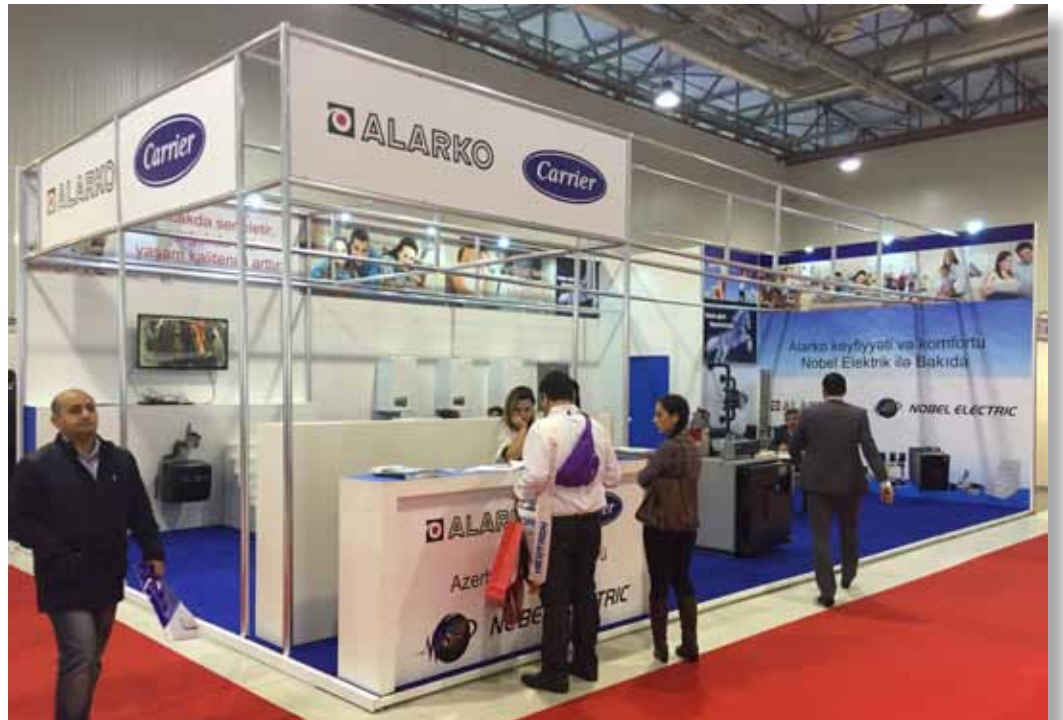
çarpıcı bir videoyu da paylaşan Şahin gelinen nokta ve yakın geleceğin iklimlendirme sektörü için daha da büyük imkânlar getireceğini anlattı. Konuşmasında yeni enerji verimliliği gereklilikleri ile önem kazanan inovasyon, CRM, ve Yalın Üretim hatta evden çalışma konularındaki soruları da firması bazında örneklerle açıkla-

yan Şahin konuşmasının sonunda ESSİAD'a çalışmalarında başarılar diledi. Gerçekleştirilen organizasyonun sonunda ESSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Semerci, Önder Şahin'e teşekkür plaketini ve ESSİAD'ın 25.yıl plaketini takdim etti.

## Alarko Carrier, Azerbaycan Aqua-Therm Fuarı'na Katıldı

**i**klîlendirme sektörünün lider firması Alarko Carrier, 21-24 Ekim tarihleri arasında Azerbaycan'ın Bakü şehrinde gerçekleştirilen Aqua-Therm Bakü Fuarı'na katıldı. Alarko Carrier ürünlerinin sergilendiği fuarda kombiler büyük ilgi görürken, bölge ülkelerinden gelen ziyaretçiler ürünleri inceleme fırsatını buldu. Bakü Expo Center'da düzenlenen fuarda, Azerbaycan Sanayici ve İş Adamları Beynel Halk Cemiyeti, Socar, Azneft ve Azersu gibi kuruluşların temsilcileri Alarko Carrier standını ziyaret etti.

Bu sene sekizincisi düzenlenen Aqua-Therm Bakü Fuarı, bölgede, iklimlendirme sektörüyle ilgili düzenlenen en büyük organizasyon olma özelliğini taşıyor. 16 ülkeden yaklaşık 80 katılımcı firmanın yer aldığı fuar, her sene, yaklaşık 41 ülkeden 10 bin kişi tarafından ziyaret ediliyor.



## Dijital Platformlarda Alarko Carrier

**L**ondra menşeli sosyal medya ajansı We Are Social'ın Ocak 2015'te yayınladığı "Digital, Social&Mobile'in 2015" raporuna göre; internet kullanımı ve internette geçirilen zaman söz konusu olduğunda dünya ortalamasının üstüne çıkan Türkiye'deki internet kullanıcıları, sosyal medya platformlarına yaptığı ziyaretleri de gündelik işleri arasında görüyor. Toplam nüfusun 76,7 milyon olduğu Türkiye'de; 37,7 milyon kişinin aktif internet kullanıcısı ve 40 milyon kişinin aktif sosyal medya kullanıcısı olduğu, 69,6 milyon kullanıcının ise mobil cihazlarla çevrimiçi olduğu görülüyor. Ocak 2014'ten bu yana ise aktif internet kullanıcılarında %5'lik,

aktif sosyal medya hesaplarında %11'lik, mobil aboneliklerde de %2'lik bir artış olduğu göze çarpıyor. Yine rapora göre 2015 yılı itibarıyla toplam aktif mobil internet kullanıcısının 31,7 milyona ulaştığı ülkemizde, mobil cihazlar üzerinden günlük ortalama internet kullanımının 2 saat 51 dakikaya ve tüm cihazlardaki günlük ortalama sosyal medya kullanımının da 2 saat 56 dakikaya ulaştığı görülüyor.

İklimlendirme sektörünün lider şirketlerinden Alarko Carrier da, tüm bu gelişmeleri göz önünde bulundurarak günümüzde iletişimin temel mecralarından biri olan dijital platform-

lardaki çalışmalarına her geçen gün yenilerini ekliyor. Özellikle 2000'li yıllardan sonra dijital platformların daha da yaygınlaşması ve 25 yaş altı genç kitlenin bu sahada oldukça aktif olması da bu yaklaşımda rol sahibi.. İletişimin temellerini sosyal medya üzerinden yürütmeyi, böylece marka imajına ve bilinirliğine katkı sağlamayı amaçlayan, özellikle 2011 yılından sonra tüm sosyal medya mecralarında iletişime başlayan marka, öncelikli olarak Facebook ve Twitter'ın yanı sıra, 2015 yılı itibarıyla da fotoğraf paylaşım ağı Instagram'da aktif olarak takipçileriyle etkileşime geçiyor.

## Eğlenceli Bir Mobil Uygulama: #HavaNasil

**S**adece kurumsal düzeyde aktif bir kullanıcı olarak değil, proaktif bir bakış açısıyla içerik sağlayıcı rolüyle de çalışmalarını sürdüren Alarko Carrier, özellikle son zamanlarda, değişen iklim koşullarıyla birlikte havaların mevsim normallerinin üstünde veya altında seyreden sıcaklık değerlerine de dikkat çekmek amacıyla, akıllı telefon sahiplerine yönelik "Hava Nasıl?" mobil uygulamasını geliştirdi. Uygulama aracılığıyla konum ve sıcaklık konusunda bilgi alan kullanıcılar, çektikleri fotoğrafları, konum üzerinden alınan anlık sıcaklık ve hava durumu

değerlerini ekleyerek tek bir görsel halinde paylaşabiliyor. Uygulama, bu görsellerin Facebook, Twitter veya Instagram üzerinden paylaşılmasına da aracı olurken, kullanıcıların kendi yorumlarının da fotoğraflara eşlik etmesini sağlıyor. "Hava Nasıl?" mobil uygulaması, Google Play Store ve Apple App Store'dan ücretsiz indirilebiliyor.

**Android:** <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.paradigma.havanasil>

**IOS:** <https://appsto.re/tr/ovfC7.i>



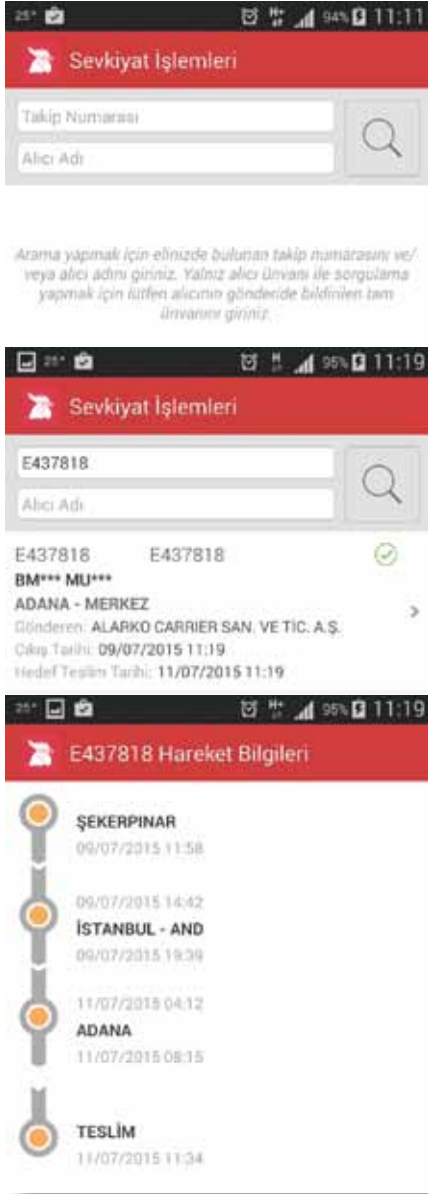
## Instagram'da "Çok Sıcak" Bir Yarışma: #BurasıÇokSıcak

**A**larko Carrier, "Hava Nasıl?" mobil uygulamasıyla Instagram'da eğlenceli bir yarışmaya da öncülük ediyor. Takipçileriyle etkileşimini artırmayı ve eğlenceli bir yolla hem sıcaklık değerlerine dikkat çekmeyi hem de takipçileriyle bu kanal üzerinden etkileşim kurmayı amaçlayan Alarko Carrier, yarışma kapsamında her hafta bir kişiye çift kişilik sinema bileti kazanma şansı sunuyor. Yarışmaya; uygulamayı telefonuna indirip, bulunduğu yer sıcaklığını en yaratıcı şekilde fotoğraflayarak #BurasıÇokSıcak etiketiyle Instagram'da paylaşan herkes katılabiliyor. 4 Ağustos 2015'te başlayan yarışmanın ilk talihlisi İzmir-Karşıyaka'dan olurken, şu ana kadar toplam 5 katılımcı en sıcak ve en eğlenceli paylaşımları yaparak sinema bileti kazanma fırsatı yakaladı. #BurasıÇokSıcak yarışması, kış aylarında #BurasıÇokSoğuk etiketiyle 31 Aralık 2015 tarihine kadar devam edecek.



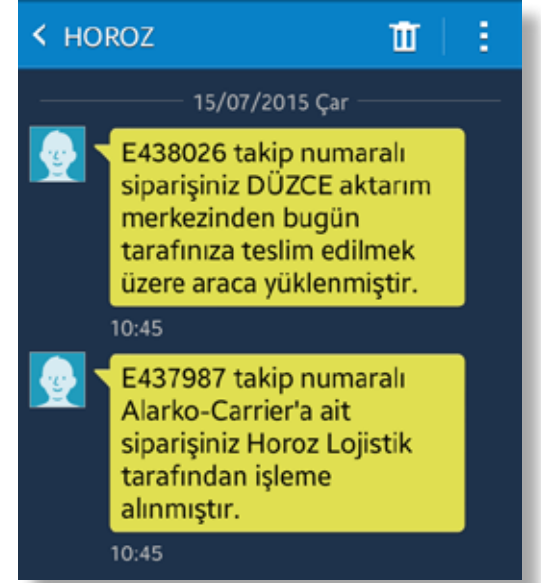


# Alarko Carrier ve Horoz Lojistik'ten Mobil Uygulama



**i**klimeleme sektörünün lider firmalarından Alarko Carrier, lojistik sektöründe Türkiye'nin ilk milli kuruluşu olan Horoz Lojistik ile işbirliği yaparak sektördeki iletişim ağını güçlendirmek amacıyla, tüm platformlarda kullanılabilecek gelişmiş "Horoz Lojistik Kargo Hizmetleri" mobil uygulama projesini hayata geçirdi. Lojistik sektöründe ilk olan ve tüm mobil platformlarda ücretsiz kullanım sağlayan uygulama, sevkiyat işlemlerine dair tüm iş süreçlerini bilgi teknolojileriyle daha kolay erişilebilir kılıyor.

Alt yapı araştırması ve çalışması Alarko Carrier tarafından yapılan ve Horoz Yazılım Ekibi tarafından geliştirilen uygulama, gönderiler hakkındaki güncel ve detaylı bilgiyi, hızlı ve etkili bir şekilde müşterilere sunuyor. İlk olarak Alarko Carrier depolarında test edilen uygulama şimdi Horoz Lojistik'in tüm depolarında kullanılıyor. Firma irsaliyelerinin üzerinde yer alan müşteri barkodunu, sistem takip numarası olarak tanımlıyor. Uygulamayı kullanan müşteriler, sevkiyat işlemlerini mobil cihazlarından kolaylıkla takip edebiliyor. Arama yapmak için gereken takip numarası veya alıcı numarası giriliyor ve gönderiler sorgulanıyor. Fatura kesmek için gerekli irsaliye numarası sayesinde depoda irsaliye kesilip okutulduğu anda mobil cihazlara "ürün sevkiyata çıkmıştır" bilgilendirme mesajı geliyor. Uygulama, risk barındıran sevkiyat süreçlerinde kullanıcılara izlenebilirlik imkânı sağlıyor.



Alarko Carrier Lojistik Müdürü Ersan Alparslan "Daha önce kamyon garajında anlaşılan herhangi bir araçla sevkiyat gerçekleştirildiğinde; teslimat, sevkiyat güvenliği, teslimatı yapan dağıtımçı ve alıcı arasında iletişim aksaklıkları yaşanıyordu. Bu uygulamayla parsel dağıtım sevkiyatlarının hepsi GPS teknolojisiyle takip ediliyor. Artık uygulama sayesinde ürünün depodan ne zaman çıktığı, hangi plakalı araca yüklendiği, eğer ürün aktarma merkezi ile gidecekse; hangi aktarma merkezinde, kim tarafından teslim alındığı, tahmini ne kadar sürede teslim edileceği ve kimin teslim aldığı gibi bilgileri takip edilebiliyoruz." diye ekledi.

## Alarko Carrier E-Bültenleri 286'ya Ulaştı

**A**larko Carrier'in 2004 yılından beri şirket faaliyetleri, yeni ürün bilgileri ve teknik makaleleri 4 farklı format halinde sektör profesyonelleri ile paylaştığı e-bültenler toplamda 286'ya ulaştı. Bugüne kadar "Teknik Bülten" olarak 75 adet, "Haberler", başlığı ile 74 adet, "Gerçek Konfor" adı altında 104 adet ve "Yeni Ürün" adıyla toplam 33 adet e-bültenin paylaşımı yapıldı. Mail yoluyla gönderilen bültenlerin her sayısı 5.000'i aşkın kişiye ulaşıyor.

### E-Bültenler Hakkında

"Teknik Bülten" başlığı altında Alarko Carrier'in faaliyet konularıyla ilgili teknik makaleler yayınlanırken, "Gerçek Konfor" bültenleri bir referans veri tabanı yaratmak bakış açısıyla düzenleniyor. Bu bültenlerde iş ortağının firmayı, uygulama yapılan binayı ve sistemi tanıyor ve

ürün hakkında kısa bilgi alıyor. "Yeni Ürün" bülteninde Alarko Carrier ürün gamına yeni katılan ürünlerin tanıtımı ve ürünle ilgili ek bilgi dosyaları da sunuluyor. "Haberler" bülteninde ise sektörün ve müşterilerin ilgisini çekecek önemli ve özel haberlere yer veriliyor.

Alarko Carrier tarafından düzenli olarak yayınlanan bültenlerden oluşan geniş arşive ulaşmak ve takip etmek için [www.alarko-carrier.com.tr](http://www.alarko-carrier.com.tr) web sitesi ziyaret edilebilir, ayrıca e-bültenlere abone olunabilir.

Alarko Carrier bültenlerinin mail adreslerinize gönderilmesini sağlamak için;

[http://www.alarko-carrier.com.tr/Abone/AboneGirisi\\_buldenAbonelik.asp](http://www.alarko-carrier.com.tr/Abone/AboneGirisi_buldenAbonelik.asp)

adresini tıklayarak mail adresini kaydedebilirsiniz.



## Alarko Carrier'dan Ortadoğu'ya Toplam 20,2 Milyon USD İhracat



**i**klîlendirme sektörünün öncü şirketlerinden Alarko Carrier, ihrac ettiği yenilikçi çözümleriyle, Ortadoğu'daki faaliyetlerini artırıyor. Bölgede yaklaşık 20,2 milyon USD toplam iş hacmine ulaşan şirket; deniz üzerindeki petrol platformları için sunulan ik-



limlendirme projelerinden hastanelere, opera binalarından alışveriş ve kültür merkezlerine kadar birçok alanda çalışmalarını sürdürüyor. Bölgede, özellikle petrol platformlarına yönelik "Marine Projeleri"yle fark yaratan şirket, Katar açıklarındaki bir platform için 300 bin USD tutarında ürün ihrac etmesiyle dikkat çekiyor. Tamamı Alarko Carrier tarafından özel üretilen klima santralleri, batarya vb cihazlar, yüksek



korozyon dayanımı sayesinde standart ürünlerden farklılık gösteriyor. İklimlendirme cihazları, platformun üzerine Çin'de monte edilip, deniz yoluyla Katar açıklarına götürülüyor.

Marine Projeleri'nin için niteliği açısından önemine değinen Alarko Carrier Klima Üretim Müdürü Bora Nalbantoğlu, "Marine projeleri için paslanmaz yapıda üretilen cihazlar, diğerlerine oranla teknik nitelikleri daha üstün ürünler. Standart olmadığı ve üretiminde mutlaka mühendislik bilgisi gerektiği için, dünyada çok az sayıda firma Marine Projeleri'ni hayata geçirebiliyor. Ürünler, sipariş alındıktan sonra 10-12 haftada tamamlanarak teslim ediliyor. Cihazların sipariş verene özel ve bulunacağı ortamın korozif özelliklerine uygun dayanıklılıkta olması amacıyla, kullanılan tüm malzemeler tek tek incelenip seçiliyor." dedi.

Ortadoğu'da gerçekleştirilen diğer projelere de değinen Nalbantoğlu, "Alarko Carrier olarak bölgede yoğunlaştığımız projeler arasında hastaneler de yer alıyor. Bu kapsamda Katar'daki bir hastaneden, yaklaşık 1 milyon 380 bin USD değerindeki klima santralî siparişi aldık. Yine, yaklaşık 65-70 kişilik bir ekiple çalıştığımız 'The Dubai Opera House' projesi kapsamında 330 bin EURO değerinde ihracat yaptık. Bölgede son olarak 'Dubai Fashion Mall' projesini aldık. Dubai'deki alışveriş merkezinin genişlemesini amaçlayan proje kapsamında, yaklaşık 800 bin EURO değerinde klima santralî siparişi aldık. Kuveyt'ten aldığımız 'The Sheikh Jaber Al Ahmad Cultural Center' projesi kapsamında ise 980 bin EURO değerinde toplam 127 adet 39HQ klima santralî ürettik. Ortadoğu özelindeki çalışmalarımızı önümüzdeki dönemlerde de sürdürmeyi planlıyoruz." diye ekledi.



## Alarko Carrier'dan, TPAO Batman Bölge Müdürlüğü'ne Yeşil Proje

Alarko Carrier'ın projesiyle, TPAO'nun Batman'daki doğalgaz tüketimi %80 azaldı.

**A**larko Carrier, Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı Batman Bölge Müdürlüğü sahasındaki 7 ısı merkezinde çevreci bir iyileştirme projesini gerçekleştirdi. Projeye ürün ve altyapı desteği veren Alarko Carrier, enerji verimliliğiyle öne çıkan Wolf markalı yoğunlaşmalı kazanları kullanarak, TPAO'nun Merkezi Bina Yönetim Sistemi üzerinden kontrol sağlayan bir sistem kurdu. 1 Ocak 2015 tarihi itibarıyla kayıt altına alınan işletme verileri dikkate alındığında, son 2 aylık dönemdeki doğalgaz tüketiminin, geçmiş yıllardaki tüketim miktarına göre %80 azaldığı görüldü.

2014 yılında uygulanmaya başlanan projede, sıcak su ihtiyacını buharlı sistem üzerinden sağlayan tesisat iptal edilerek, ısıtma sistemi, enerjiyi verimli kullanan Wolf markalı F3-1 model güneş kollektörleriyle desteklendi. Uygulamayla sıhhi sıcak su için ihtiyaç duyulan enerjinin, öncelikli



olarak güneş kollektörleri üzerinden yenilenebilir enerjiyle karşılanması sağlandı.

Konuyla ilgili bilgi veren Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin, "Ülkemiz, birincil enerji kaynaklarının kullanımında dışa bağımlı. Fosil esaslı enerji kaynaklarının tedarik maliyeti günden güne artıyor. Bu nedenle, ısıtma sistemlerindeki verimlilik ve yenilenebilir enerji kaynak-

larından yararlanabilmek çok önemli. TPAO Batman Bölge Müdürlüğü'nde, Enerji Verimliliği Kanunu'na uygun olarak gerçekleştirilen proje kapsamında, yenilenebilir enerji esaslı güneş kollektörleriyle desteklenmiş modern ısıtma sistemi devreye alındı. İşletmenin ısınma ve sıhhi sıcak kullanım suyu maliyetleri önemli ölçüde düşürülerek, daha çevreci ve yeşil bir projeye geçildi." dedi.

## Dünya'nın En Teknolojik Stadyumunda Carrier İmzası

**C**arrier-Automated Logic, Amerika'nın San Francisco şehrinde yer alan dünyanın en teknolojik ve ilk altın LEED sertifikalı stadyumu, Levi's Stadyumu'nun teknolojik altyapısına, iştiraki Automated Logic'in ürünleri ve Webctrl sunucusuyla imza attı. Tamamı internet teknolojisine uygun olan projede, mekanik ve elektronik sistemlerin entegrasyonunu sağlayan Carrier, sunduğu çözümlerle tesisin kolayca kontrol edilmesini mümkün kıldı. Bu kapsamda; her biri değişik koşullarda devreye giren 12 farklı çalışma mantığına sahip 45 adet klima santralının test ve dengeleme işlemleri otomatik sağlanmakta ayrıca 80 adet ısı pompası da insan eli değmeden kontrol edilmektedir. Klima santralına ve 450 adet Değişken Debi Kutusu'na eklenen Hata Bulma ve Açıklama (FDD) fonksiyonları, diğer sistemlerin bulamayacağı hataları belirleyerek, arızanın kök nedenini ortaya çıkartıyor. Ayrıca elektrik odaları, tuvaletler ve otopark gibi değişik amaçlar için kullanılan 100 adet atış fanı da benzer şekilde kontrol ediliyor.

Carrier-Automated Logic, tesisin ısıtma ihtiyacını karşılamak için hizmete alınan 900 MW'lık bir kazan ve soğutma ihtiyacı için 2.500 tonluk soğutma kulesini de başarıyla kontrol ediyor. Hidroterapi nem alma üniteleri, üç katlı su yumuşatıcı ve geridönüşüm arıtma tesisi pompaları da, bina otomasyon sistemine bağlı olarak faaliyet gösteriyor. Çözüm, gerektiğinde alternatif enerji kaynaklarını devreye sokup çıkararak, 10.000'e yakın giriş/çıkış noktasıyla kurulan sistemin kusursuz şekilde kontrolünü sağlıyor.



## Alarko Carrier'ın "Küresel İklim Değişikliği" Fotoğraf Yarışmasında Dereceye Girenler Belli Oldu

**i**klîmlendirme sektörünün öncü şirketlerinden Alarko Carrier'ın, küresel iklim değişikliğini gündeme getirmek amacıyla düzenlediği fotoğraf yarışmasında dereceye girenler belli oldu. Jürinin yaptığı değerlendirmelerin sonucunda, Küresel İklim Değişikliği temalı yarışmada 59 fotoğraf yarıfinaliste kaldı. Birinciliği elde eden Alaattin Şenol'a Canon EOS 70D fotoğraf makinesi, ikinci olan Hakan Yayla'ya Toshiba RAS 13 N3 KVR klima, üçüncü olan Oğuz İpçi'ye Toshiba RAS 13 S3 KV klima armağan edildi. Yarışmanın 4.sü Mehmet Bedir ile 5.si Aytül Akbaş, birer iPad Mini 3 ile ödüllendirildi; 6. sırayı alan Yavuz Görür'e ise Asus Akıllı Telefon hediye edildi. Sıralamaya giren diğer 7



finalist Oya Adıyaman, Mustafa Dilmen, Arif Miletli, Mustafa Selçuk Erkut, Rafet Güccan, Fazıla Yalman ve Kutsi Bilen ise ilk 6'ya giren finalistlerle birlikte Alarko Carrier'ın 2016 takviminde yer almaya hak kazandı.



Çalışanları ve yan sanayisiyle sürdürülebilirliği şirket kültürü haline getirmeyi hedefleyen Alarko Carrier'ın, çalışmalarında çevre duyarlılığını da ana hedef olarak belirlediğini vurgulayan Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin, "Sürdürülebilirlik kavramını ekonomik gelişme, sosyal gelişme ve çevre olmak üzere üç alanda şekillendiriyoruz. Yaklaşık 20 yıldır, sürdürülebilirlik konusunda para ve emek harcayan bir



şirket olarak öne çıkıyoruz. Bu kapsamda geçen yıl başlattığımız 'Küresel İklim Değişikliği' temalı fotoğraf yarışmasıyla, değişen iklim koşullarına dikkat çekmeyi hedefliyoruz. Bu sene ikinci kez düzenlenen yarışmada bir rekor kırılarak, 900'ü aşkın başvuruda bulunuldu. Katılımlarından dolayı herkese teşekkürlerimi sunuyor, dereceye girenleri gönülden kutluyorum." dedi.

Yarışmanın jürisi; Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton, Alarko Genel Koordinatör Yardımcısı (Taahhüt) Alper Kaptanoğlu, sanatçı Şükran Moral ve fotoğrafçı Ani Çelik Arevyan'dan oluştu. Jüri fotoğrafları; yarışma temasına uygunluk, yaratıcılık, anlatım gücü ve teknik kriterlerine göre değerlendirdi.



## Alarko Carrier'dan Trabzon'da Sektörel Buluşma

**A**larko Carrier, Karadeniz bölgesindeki yatırımcı ve mekanik mühendisliği firmalarıyla, Trabzon Zorlu Grand Otel'de bir araya geldi. Alarko Carrier ürünlerinin tanıtıldığı toplantıya, Alarko Carrier Grup Koordinatör Yardımcısı Haluk Ferizoğlu ev sahipliği yaptı. Ferizoğlu'nun Alarko felsefesini anlattığı açılış konuşmasıyla başlayan seminer, Ankara Büro Bayilik Satışları Satış Müdürü Ali İsmet Koçak'ın sunumuyla devam etti. İklimlendirme sekt-

ründe faaliyet gösteren firmalardan yaklaşık 140 kişinin katıldığı toplantıda söz alan Alarko Carrier İş Geliştirme ve Denetleme Müdürü Özgen Çoğulu, Toshiba Estia Isı Pompaları hakkında ayrıntılı bilgi verdi. Program; Alarko Carrier Bireysel ve Ticari Klimalar Ürün Yöneticisi Faruk Gençyiğit'in, yüksek verimli, düşük tüketime sahip Toshiba VRF Sistemleri eğitimiyle devam etti. Etkinlik; Alarko Carrier İş Geliştirme ve Denetleme Müdürü Özgen Çoğulu'nun, Alman



teknolojisi yoğunlaşmalı Wolf kazanları hakkında verdiği bilgilerin ardından düzenlenen akşam yemeğiyle sona erdi.

## Kayseri Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon Dairesinden Gebze Üretim Tesislerimize Teknik Ziyaret

**K**ayseri Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon Dairesi, TÜRKAK belgeli dalgıç pompa deney standını incelemek, üretim gamında bulunan Noryl Fanlı pompalar ile ilgili bilgi almak üzere Gebze Üretim Tesislerimizi ziyaret etti. Ziyaret esnasında, en son alınan dalgıç pompalarında testlerini gerçekleştiren ekip, motor test laboratuvarını inceleyerek Alarko Carrier Üretim Tesislerinde uygulanan ACE sistemi ile ilgili bilgi aldılar. Ziyaret sonunda büyük bir memnuniyet ile fabrikamızdan ayrılan ekip, Türkiye ve Avrupa'da gezdikleri tesisler içerisinde Gebze Üretim Tesislerimizin üst düzeyde bir tesis olduğunu vurgulayarak böyle bir tesisin Türkiye'de olmasından ötürü büyük mutluluk duyduklarını ifade ettiler.



## Tekirdağ Büyükşehir Belediyesinden Alarko Carrier Fabrikasına Teknik Gezi



**F**abrikamız geçtiğimiz günlerde Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi'ne bağlı teknik personel ve TESKİ Elektrik Makina ve Malzeme İkmal Daire Başkanı Mustafa Yeşildal tarafından ziyaret edildi. Gebze Fabrikamızdaki dalgıç pompa üretimi bölümünü gezen ekip, Dalgıç Pompa Ürün Müdürümüz Cüneyt Bulca ve Dalgıç Pompa Ürün Bölge Sorumlumuz Celal Alp tarafından bilgilendirildi. Ziyaret kapsamında TESKİ personeline; üretim aşamaları, pompa testi, motor testi konularında uygulamalı bilgi verilirken, ekonomik açıdan avantajlı pompa seçimi, Noryl ve paslanmaz pompalar hakkında bir seminer de gerçekleştirildi.

## Alarko Dalgıç Pompaları Çorlu Tarım Fuarında Sergilendi

**T**ekirdağ Yetkili Satıcımız Azca Sondaj ile birlikte 5 - 9 Ağustos 2015 tarihlerinde Çorlu Tarım fuarına katıldık. 8. kez düzenlenen Çorlu Tarım Fuarı 220 adet firmanın katılımı ve 840 adet markanın sergilenmesi ile gerçekleştirildi. Azca Sondaj ile birlikte 50 m<sup>2</sup>'lik standda 4" ve 6" dalgıç pompalarımızı sergiledik. Çorlu Tarım

Fuarı açılışı Tekirdağ Valisi Enver Salıhoğlu, Çorlu Kaymakamı Levent Kılıç ve Tekirdağ İl Gıda, Tarım ve Hayvancılık Müdürü Zekeriya Sarıkoca'nın katılımıyla gerçekleşti. Çorlu Tarım Fuarı'nı yurtiçinden ve yurtdışından 35.000'in üzerinde tarımla birebir ilgili çiftçi, bayi, distribütör ve firma sahibi ziyaret etti.



## Erzurum'da Kamu ve Özel Kurum Teknik Personeline Optima Eğitimi

**E**rzurum Palan Otel'de 4 Haziran 2015'te 75 kişilik kamu ve özel kurumlardaki teknik eleman ve endüstriyel malzeme satan bayilere Optima Sirkülasyon Pompası eğitimi verildi. Enerji verimliliğine uygun dizayn edilmiş (ECO DESIGN) sirkülasyon pompaları ve Türkiye'nin ilk yerli ECM teknolojsi ile üretilmiş pompalarının mekanik tesisatlarda sağladığı enerji verimlilikleri anlatıldı. Büyük bir ilgiyle izlenen seminerde katılımcılara uygulamalı örnekler gösterildi. Eğitim dokümanları ve tanıtım film CD'si katılımcılara verildi. Düzenlenen akşam yemeği sonrasında program sona erdi.



## "17 Burda AVM"de Teknik Eğitim

**E**sas Gayrimenkul tarafından yaptırılan 38.000 m<sup>2</sup> kiralanabilir alanı, 140 mağazası, 1000 araçlık otoparkı ile Çanakkale'nin en büyük AVM'si "17 Burda"da 19 XR Santrifüj Su Soğutma Grubu eğitimi gerçekleştirildi. Teknik Destek ve Eğitim Müdür Yardımcımız Tolga Aydın tarafından gerçekleştirilen eğitime firma bünyesinde çalışan 10 teknisyen katıldı. Eğitimde katılımcılara 19 XR Santrifüj Su Soğutma Grubu genel çalışma bilgileri, işletilmesi, bakımları, alarmları, display ekranın kullanımı, kompresör, evaporatör, kondanseri, float valf çalışması konusunda pratik ve teorik bilgiler aktarıldı. Her katılımcı için eğitim kitapçığı hazırlandı. Eğitim konusunda otel yetkilileri teşekkürlerini iletti.





# ALARKO & BAU MBA Programı İlk Mezunlarını Verdi



**T**ürkiye'nin kuruma özel dizayn edilen ve YÖK onaylı ilk MBA programı "ALARKO & BAU MBA PROGRAMI" ilk mezunlarını verdi. 28 yönetici adayımızı mezun etmenin gururunu yaşadığımız Mezuniyet Töreni, Alarko ve BAU Üst Yönetimi, BAU Öğretim Görevlileri, ALARKO İç Eğitimcilerimizin katılımı ile 13 Mart 2015 Cuma günü, Bahçeşehir Üniversitesi Beşiktaş Kampüsü'nde gerçekleştirildi.

Türkiye'nin önde gelen şirketlerinden Alarko Şirketler Topluluğu ve Türkiye'de eğitime yaptığı katkılar ile dünya standartlarını yakalayan Bahçeşehir Üniversitesi (BAU), Alarko'nun başlattığı Türkiye'nin ilk YÖK onaylı kurumsal eğitim programını 2013 yılından itibaren birlikte dizayn etmek ve yürütmek amacıyla işbirliği kararı almıştı. Yapılan işbirliği neticesinde içeriği Alarko'ya özel hazırlanan eğitim programı çerçevesinde Alarko Şirketler Topluluğu çalışanları; Mali İşler, Pazarlama – Satış, Mühendislik ve Destek Birimler alanlarında eğitim ve MBA derecesi alma imkânı yakaladı. Alarko Şirketler Topluluğu bünyesinde bulunan 28 Şirket çalışanı, iki yıllık eğitimlerini tamamlayarak yüksek lisans derecesi almaya hak kazandı.

Profesyonel iş hayatında eğitimin ilk planda olduğuna inanan iki büyük markanın bir araya gelerek gerçekleştirdiği bu işbirliği, Türkiye'de bir ilk olma özelliği taşıırken, mezunlar, Alarko Holding ve Bahçeşehir Üniversitesi üst düzey yöneticileri, BAU öğretim görevlileri ve ALARKO iç eğitimcileri gerçekleştirilen mezuniyet töreninde bir araya gelmenin mutluluğunu yaşadılar.





# 2014 Yılına İlişkin Olağan Genel Kurullar Yapıldı



**H**alka açık şirketlerimizden Alarko Holding A.Ş., Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş. ve Alarko Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş.'nin 2014 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği olağan Genel Kurulları Mart ve Mayıs aylarında yapıldı.

15 Mayıs 2015 tarihinde yapılan Alarko Holding A.Ş. Genel Kurulu, Yönetim Kurulu Başkanı İshak Alaton'un okuduğu "Başkanın Mesajı" ile başladı. Dünya ve Türkiye'nin içinde bulunduğu ekonomik koşullar çerçevesinde, Alarko Holding A.Ş.'nin 2014 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği toplantıda, Topluluğun 2015 yılı yatırım hedefleri de anlatıldı. 2014 yılı konsolide dönem kârı 45.530.541 TL olan Alarko Holding A.Ş.'nin ortaklarına 13.801.322 TL tutarında temettü dağıtılmasına karar verildi. Genel Kurul toplantısı sonunda İshak Alaton, 1973 yılında Alarko'nun halka açık bir Holding olmasından beri üstlendiği Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Alarko'yu birlikte kurduğu merhum Dr.



**ALARKO HOLDİNG A.Ş.**

**ALARKO**

*Carrier*



**ALARKO**

GAYRİMENKUL YATIRIM ORTAKLIĞI A.Ş.

Üzeyir Garih'in oğlu Yönetim Kurulu Üyesi İzzet Garih'e devrederek "Alarko Holding Onursal Başkanı" unvanını aldı.

Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 2014 yılı Genel Kurulu 27 Mart 2015 tarihinde yapıldı. Yönetim Kurulu mesajının okunmasıyla başlayan Genel Kurul'da, Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 2014 yılı faaliyetleri değerlendirildi. 2014 net dönem kârını 29.522.208 TL olarak açıklayan Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin, yatırımcılarına çıkarılmış sermayenin % 150'sine tekabül eden 16.200.000 TL tutarında nakit temettü dağıtmasına karar verildi.

Alarko Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş. 2014 yılı Olağan Genel Kurul Toplantısı ise 24 Mart 2015 tarihinde yapıldı. 2014 yılına ait 78.151.728 TL tutarındaki dönem kârından, çıkarılmış sermayenin %47'sine tekabül eden 5.005.873 TL'lik kısmının ortaklara kâr payı olarak dağıtılmasına karar verildi.





## Uruguay Eski Devlet Başkanının Ziyareti



**10** günlük bir ziyaret için Türkiye'ye gelen Uruguay eski Devlet Başkanı Senator Jose Mujica 30 Ekim – 9 Kasım 2015 tarihleri arasında, İstanbul, Eskişehir ve İzmir'de ziyaretlerde bulunarak ülkesine geri döndü.

Dünyada eş zamanlı olarak birkaç dilde çevrilen, İktidarda Bir Kara Koyun, Saraysız Başkan Jose Mujica isimli kitabının yazarları ile imza turuna çıkan Başkan'a bu seyahatte eşi Senator Lucia Topolansky, gazeteci Yazar Andres Danza, Gazeteci, Yazar Ernesto Tulbovitz ve Uruguay'daki Sendikaların Başkanı Fernando Gambera eşlik ettiler. Uruguay İstanbul Fahri Başkonsolosu olan Bayan Dalia Garih de kendisine İstanbul'da olduğu süreçte eşlik etti. Ayrıca 6 Kasım günü Uruguay Devlet Başkanı Senator Jose Mujica, eşi Senator Lucia Topolansky ve tüm delegasyonu Alarko Holding' teki Konsolosluk Ofisinde ağırladı. Başkan ve ziyaretçiler resmi ziyaretten duydukları memnuniyetlerini ve iki ülke arasındaki temsil yetkisinin başarılı bir şekilde ifa edildiğini ifade ederek konsolosluğumuzdan ayrıldılar.



## Alarko Holding George Mason Üniversitesi Öğrencilerini Ağırladı



**A**merika'nın saygın üniversitelerinden George Mason Üniversitesi'nin MBA programı öğrencileri, global iş modellerini incelemek üzere Avrupa'da yaptıkları geziler kapsamında 5 Haziran'da Alarko Holding' i de ziyaret ettiler. Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garih ve Finansman Müdürü Bener Dağlıer'in Alarko Şirketler Topluluğu'nun kurumsal yapısı, iş modeli ve Türk ekonomisinin dinamiklerine ilişkin yaptıkları sunumların ilgi çektiği ziyarette öğrenciler şirketi yakından tanıma olanağı buldular.



## TMI Global'in Tüm Dünyada Gerçekleştirdiği 4 Kilit Alan Etkinliğinde ALARKO'ya Ödül

**T**MI Türkiye her yıl TMI Global ile birlikte tüm dünyada gerçekleştirdiği etkinlikte Performans Gelişimi, Markalaşmış Kurum Kültürü, Liderlik Gelişimi ve Hizmet Gelişimi konseptlerinde 4 kilit alan

buluşmaları ile Dünya'da bu konseptlerde neler yapıldığını, Türkiye'deki öncü şirketlerin bu alanlarda nasıl projeler gerçekleştirdiğini ve yatırımlar yaptığını değerli katılımcılarına aktarıyor. Bu yıl Performans Gelişimi kategorisinde

Alarko 2 yıldır TMI ile birlikte yürüttüğü Performans ve Yetkinlik Gelişimi Odaklı İK Eğitim Yapılanması Projesi ile 2015 Performans Gelişimi Ödülü'nü aldı.



## 2015 ALARKO Yetenek Günü



**I**amYOUTH Danışmanlık firması ile birlikte ve Alarko üniversite turumuzla eş zamanlı olarak yürüttüğümüz "Alarko İşveren Markası Projesi" kapsamında, "60. Yıla Özel 60 Yeteneği" bu yıl ilki düzenlenen "2015 Alarko Yetenek Günü" 'nde İstanbul'daki Holding Merkezimizde ağırlayarak, Türkiye'nin çeşitli üniversitelerinden katılan genç yetenekleri Alarko Ailesiyle tanıştırdık.

Alarko-Carrier'in Gebze Genel Merkezinde Firma Tanıtım Sunumu ve Pazarlama ve Destek Ürün Tanıtım Sunumu, Alarko-Carrier Fabrika Gezisi ile başlayan program, öğleden sonra Alarko Holding Merkez'de Alarko Holding İnsan Kaynakları sunumu, İamYOUTH proje sunumu, sertifika & ödül dağıtımı ve kokteyl ile tamamlandı.

## AİK Business Cup



**K**urumsal firmalardan oluşan bir şirketler arası futbol turnuvası olan Business Cup'ta Alarko İstikbal Kulübü de yerini aldı. Daha önce şirket içi turnuvalarında yer alan takımlardaki oyuncuların katılımı ile şampiyonluğu hedefleyen güçlü bir takım oluşturularak Evyapport ile yapılan ilk maç 3 - 1 gibi net bir skor ile kazanıldı. Gruptan çıkmak için önünde 3 maç daha olan AİK futbol takımı, GOSB halı sahada oynanan maçlarda Alarko ailesinin taraftar desteğini bekliyor.



## Ankara'da Fasil Zamanı



**G**aziosmanpaşa Kalispera'da 28 Ekim 2015'te düzenlenen fasıl etkinliğinde AİK lılar eğlenceli vakit geçirdi. Nefis yemekler, keyifli sohbetler ve müziğin muhteşem tınısıyla gece son buldu.

## AİK'da Sanat Var



**A**İK Sanat Komitesi, yeni dönemde de AİK'nın, "keyif al, değer kat" sloganı doğrultusunda etkinliklerine devam ediyor. İlk defa bu yıl yapılan ve 6 Eylül'de bir sosyal sorumluluk projesi olarak hayata geçen Adalar Sokak Festivali'ne katılan AİK üyeleri, Adalar halkının ve esnafının yaşadığı sorunların aşılması için destek vererek aynı zamanda güzel vakit geçirdiler.

AİK bu yıl, tarih meraklılarını sevindirecek bir uygulamaya da imza atarak müze, öğrenme yeri



vb. mekânlara 1 yıl boyunca giriş sağlayan Müzekart+ temini için başvuru topladı. AİK üyesi olan, olmayan tüm katılımcılara açık olan bu başvurular neticesinde kartların basımı sağlanıp başvuru sahiplerine ulaştırıldı.

Kültür-sanat sezonunu Edith Piaf - Marcel oyunu ve Zorlu Performans Sanatları Merkezi'nde gerçekleşen Romeo e Giulietta etkinlikleri ile açan AİK Sanat Komitesi, yıl içerisinde planladığı birçok etkinlik ile AİK üyelerini sanatla buluşturmaya hazırlanıyor.

## AİK Scuba Etkinliği

**A**İK Spor Komitesinin düzenlemiş olduğu dalış etkinliği katılımcılara yeni bir dünya keşfetme olanağı sundu. Bununla birlikte katılımcılar, almış oldukları bröve ile hem su altı dünyasını keşfetmiş hem de tüm dünyada keşfetmeye devam edebilme imkânına erişmişlerdir. AİK ile su altı dünyasının güzelliklerinin keyfini sürüp değer katmanız dileğiyle.



## AİK ile Nefes Terapisi

**A**larko Holding Konferans Salonunda 11 Kasım 2015 tarihinde uzman eğitmen Sibel Kavunoğlu ve ekibi önderliğinde nefes terapisi etkinliğini düzenlendi. Etkinliğe katılan AİK üyeleri, nefes terapisi etkinliği ile nefes siste-

mindeki blokajlarda açılım sağlayarak, oksijenin vücutta kesintisiz dolaşımını sağlayan ve bağırsıklık sistemini güçlendiren transformatif nefes tekniğini deneyimlediler. Etkinlik kapsamında, transformatif nefes kavramı, doğru nefes nasıl

alınacağı ve nefes alma teknikleri uygulamalı olarak katılımcılara gösterildi. Katılımcılar, nefes terapisi ile çok farklı bir tecrübe yaşayarak, nefesin yaşamımızdaki önemini daha iyi kavramış oldular.



**AİK ile Nefes Terapisi**  
**Nefesinizle Gerçek Gücünüzü Keşfedin**

**DAHA ÇOK NEFES**  
Enerji,  
Sağlıklı Yaşam,  
Güçlü Bağışıklık,  
Mutluluk

*Detaylı bilgi ekte*

Etkinlik Tarihi: 11 Kasım 2015  
Etkinlik Yeri: Holding Konferans Salonu  
Eğitmen: Sibel Kavunoğlu  
Ses Raporu Tarihi: 9 Kasım 2015  
Kartın Ücreti: AİK 40 TL  
AİK BAŞKANI: Ali VÖLKAN - Başvuru Durumunu Ziraat Dış DENİZÖZÜ (Eğitim Kurulu Başkanı)

**ALARKO**  
İSTİKBAL KULÜBÜ

**KEYİF AL, DEĞER KAT!** 31.DÖNEM

## AİK ile Günöbirlik Yedigöller Gezisi

**A**İK üyeleri, sonbaharda sunduğu muhteşem manzarası ve sakinliği ile doğa severlerin en çok tercih ettikleri bölgelerden olan Yedigöller gezisinde bulundu. Fotoğraf meraklısı üyelerin bol bol fotoğraf çekme imkânı bulunduğu gezide; İncegöl, Sazlıgöl, Kurugöl, ve Nazlıgöl, çevresinde yapılan geziler sonrası öğle yemeği molası verildi. Daha sonra Büyükgöl çevresi, Seringöl, Deringöl, Şelale, Gülenkayalar ve Dilek Çeşmesi görülerek gezi tamamlandı.





## Hillside City Club'dan, Hillsider UP! Uygulaması ile Şimdi de Mobilde Yepyeni Bir Spor Deneyimi

**B**ir spor kulübünden daha fazlası" mottosuyla çalışmalarını sürdüren Hillside City Club, şimdi de Hillsider UP! ile mobilde yepyeni bir spor kulübü deneyimi sunuyor. Türkiye'de bir spor kulübü tarafından geliştirilmiş en kapsamlı ve en kullanıcı dostu mobil uygulama olma iddiası ile tasarlanan Hillsider UP!, fark yaratan özellikleri ile üyeler kadar üye olmayanları da iyi hissettirmeyi hedefliyor.

Türkiye'de ilk kez bir spor kulübü fitness program kayıtlarını cep telefonlarına taşıyor. Kişisel vücut ölçümlerine göre kişiye özel hazırlanan programlar Hillsider UP! uygulaması üzerinden takip edilebiliyor. Bununla birlikte üyeler uygulama üzerinden ölçüm talebi de yapabiliyorlar. Hillsider UP!'i indiren herkes, 7 farklı vücut bölümü kategorisinde 700'ü aşkın hareket videosu ile favori hareket listesini hazırlayabiliyor. Hillside Sports Team'in hazırladığı aletli ve aletsiz



**HILLSIDER UP!**  
KULÜP ŞİMDİ CEBİNİZDE!

*Dijital fitness programı*  
*Kulüpte kim var?*  
*hillsider card*  
*koşu planlama ve koşu grubu oluşturma*  
*Büyük ödüllü yarışmalar*  
*more than an app!*

Hillsider UP! uygulamasını hemen indirin; spor, eğlence ve sürprizlerle dolu Hillside dünyası anında cebinize gelsin.

**İNDİRİN, İYİ HİSSEDİN!**

hillsidecityclub

powered by **vodafone**

Download on the **App Store**

ANDROID APP ON **Google play**

Atay Alarko Turistik Tesisler A.Ş. 0103004594400011 / Fark Turizm ve İşletmecilik A.Ş. 0385014021500010

egzersiz videolarının yanı sıra son dönemde oldukça ilgi gören fitness ekipmanları TRX, BOSU, Theraband ile yapılan egzersiz videolarının da yer aldığı Hillsider UP! Türkiye'de en kapsamlı egzersiz video arşivine sahip uygulama özelliğini taşıyor. Üye kullanıcılar, "Fitness Geçmişim" bölümünde ise daha önceki programlarını görüntüleyebiliyorlar.

Hillside üyeleri Hillside Sports Team'in hazırladığı rotalarda koşu planlayabiliyor, timeline'da paylaşarak diğer kullanıcıların da katılmasını sağlayabiliyorlar. Uygulama sayesinde kullanıcının lokasyonu ve kaç kilometre koşulduğu da hesaplanabiliyor.

Kulüpte spor yapanların görüntülenmesine olanak sağlayan Hillsider UP! ile spor yaparken sosyalleşebiliyor, Facebook ve LinkedIn bağlantıları ile hem sosyal hem profesyonel network fırsatlarını değerlendirebiliyorsunuz.

Hillsider Up!'in bir diğer özelliği ise şehrin en iyi restoran ve cafelerinde indirim ayrıcalığı sağlayan Hillsider Card uygulamasının dijital olarak görüntülenebilmesi. Üyelik girişi yapan kişinin adı / üyelik numarası ile birlikte görüntülenen kartta Facebook veya LinkedIn ile giriş yapıldığında üyenin profil fotoğrafı da yükleniyor.

"Spordan daha fazlasını" hedefleyen uygulama Hillsider Up! sayesinde hem spor anlayışınız değişecek hem de Hillside dünyasının ayrıcalıklarına daha kolay ulaşabileceksiniz.

# Hillside City Club

## Yöneticileri Ironman Yarışlarına Hazırlıyor

**Y**oğun ve stresli iş dünyasının tepe noktalarında yer alan birçok güçlü isim, sporda da zirveyi hedefliyor. Profesyonel sporcu değiller fakat söz spora geldiğinde, "vaktim yok" bahanesini asla söylemiyorlar. Hillside City Club ile Ironman'a hazırlanan Hillside'ler, işte tam da bu şekilde, sporda zirveyi zorlayan, sıra dışı bir hikâyeye sahip kişilerden oluşuyor.

Türkiye'de her geçen yıl daha fazla kişinin katıldığı Ironman yarışları, günümüzde en çok iş dünyasının tepe noktalarındaki yöneticiler tarafından ilgi görüyor. Yüzme, bisiklet ve koşunun peşi sıra yapıldığı triatlonun, Half Ironman ve Ironman gibi farklı mesafelerde yapılan çeşitleri bulunuyor. 70,3 milden oluşan Half Ironman yarışları, 1,9 km yüzme, 90 km bisiklet ve 21 km koşudan oluşuyor. Dünyanın en zorlu yarışların-



dan Ironman ise bunun tam iki katı olan 140,6 milden oluşuyor. Türkiye'de toplam 300 Half Ironman, 103 Ironman bulunuyor. Hillside City Club, iş dünyasının başarılı isimlerinden oluşan üyelerini Ironman'a hazırlamak, bu alanda da önemli dereceler almalarını sağlamak amacıyla büyük bir heyecanla çalışıyor. Türkiye'deki 24 Ironman (12 Half Ironman, 12 Ironman) Hillside

City Club'da yarışlara hazırlanıyor. Üstelik Türkiye'deki 13 kadın Ironman'den 4'ü Hillside City Club üyesi. Yüksek hedeflere yönelik, büyük bir titizlikle hazırlanmış programları, farklı deneyimler yaşatmak için tasarladığı aktiviteleriyle üyelerinin kendilerini iyi hissetmesini amaçlayan Hillside, Ironman hazırlık programlarında da bu misyonunu sürdürüyor.

# Hillside Beach Club,

## Chief Instagram Officer'larını seçti

**I**nstagram üzerinden verdiği Chief Instagram Officer iş ilanı ile dünyada büyük beğeni toplayan Hillside Beach Club'un bu yıl Türkiye'yi dahil ederek 2. kez gerçekleştirdiği "Job At Heaven on Earth" projesi, geçen seneki rekorunu kırarak tüm dünyadan 50 bin başvuru topladı. Yaklaşık 23,5 milyon Instagram kulla-

nıcısına ulaşılan projede Güney Kaliforniya'dan Berlin'e, Rio De Janeiro'dan Londra'ya, dünyanın farklı kıtalarından 6 CIO seçildi. "Yeryüzündeki cennette iş" söylemi ile başlatılan projede tüm başvurular Instagram üzerinden alındı. Dünyada ilk kez Instagram üzerinden işe alım projesi gerçekleştiren marka Hillside Beach Club, uluslara-

rası büyük markaların da aralarında yer aldığı, "Business 2 Community" tarafından belirlenen listede, geçtiğimiz yılın en iyi Instagram projeleri arasında gösterildi. Bu seneki projenin duyurusu uluslararası alanda geniş kitlelere erişen yahoo.com, thrillist.com gibi haber kaynaklarında da yankı uyandırdı.



Win a Job as Chief Instagram Officer at Luxury Resort

YAHOO!



Jo Piazza  
Managing Editor  
May 28, 2015  
Follow

This Turkish hotel wants to reward your social media addiction with a week-long dream job. (Photo: Hillside Beach Club)

Chief Instagram Officer? Is that a thing?

It is for one lucky person—for seven days at least.

The Hillside Beach Club, a five-star resort located on Kalkan

# Hillside Beach Club 2015'in de en iyisi oldu

**H**illside Beach Club, dünyanın en iyi lüks otellerinin misafir oylarıyla belirlendiği The World Luxury Hotel Awards ödülünün sahibi oldu. Tüm dünyada lüks otel ve spalar için en iyileri belirleyen World Luxury Hotel Awards, sektörün en önemli ödülllerinden biri olarak tanımlanıyor. Bu yıl The World Luxury Hotel Awards'ta "Luxury Coastal Resort" kategorisini kazanan Hillside Beach Club, 2015 yılında birçok önemli ödülün daha sahibi oldu. Thomas Cook Proven Quality ve TUI Nordic "Blue Award Gold" ödüllerini kazanan Hillside Beach Club, üst üste 5 yıl mükemmellik sertifikasını kazanma başarısı gösteren turizm işletmelerine verilen Tripadvisor "Hall of Fame" iftihar listesinde yer almaya da hak kazandı.



## Sanda Spa Yılın Rengi ile Yepyeni Bir Masaj Deneyimi "Marsala Sensation"ı Hazırladı

**S**ANDA SPA, misafirlerinin kendilerini daha da iyi hissetmesi için, yılın renginden ilham alarak yarattığı Marsala Sensation masajıyla yepyeni bir SPA deneyimini hayata geçirdi. Pantone Renk Enstitüsü tarafından bu yılın rengi olarak belirlenen "marsala", bu özel masajın tüm ayrıntılarında ön plana çıkıyor. SPA'da sizi karşılayan marsala renkli dekorasyondan masajda kullanılan üzüm çekirdeği yağına ve sıcak kum keselerine kadar tüm ayrıntılar marsala rengini her duyunuzda hissetmeniz için tasarlandı.

Marsala Sensation, kararlılık ve güveni dışı v-

ran, sıcaklığıyla kendine çeken, etkileyici bir tona sahip "marsala" renginden ilham alıyor. Masaja özel olarak oluşturulan üzüm çekirdeği yağı, "marsala"nın doğaya dönüş hissi ile uyum sağlıyor. Marsala Sensation masajında, esnetme hareketleri ile birlikte vücudun stresten arınmasına, doğal nefes ritmine kavuşmasına destek olunuyor. Dairesel hareketler eşliğinde özel üzüm çekirdeği yağı ile uygulanan bu masaj, vücudu beslemeye, cildi sakinleştirmeye ve nemlendirmeye yardımcı oluyor. Üzüm çekirdeği yağındaki mevcut antioksidan bileşiklerin anti-aging etkisi, cildin zenginleşmesine, güneşin ultraviyole ışınlarına karşı korunmaya destek oluyor.

Bu özel deneyimle kendinizi SANDA SPA'da şımartabilir ya da sevdiğinizlere bu yılın masajı Marsala Sensation'ı hediye edebilirsiniz.



# Hillside Beach Club

## Geçtiğimiz Yaz “Coffee Corner” İle Misafirlerine Üçüncü Nesil Kahve Deneyimleri Sundu

**B**u yazın trend mola noktası olan Hillside Beach Club içerisindeki Hillside Coffee Corner, gerçekleştirdiği üçüncü nesil kahve akımı ile kahve keyfini yeniden tanımlıyor. Ağır ağır pişerek lezzetin doruğuna ulaşmış kahveler, uzman ellerde, görsel bir şölen ile Hillside Beach Club misafirlerine sunuluyor.

Hillside Coffee Corner; üçüncü nesil kahve akımında, ağır demleme metodları ve farklı sunumlar ile kahvenin tazeliği ve en önemlisi üretim sürecindeki şeffaflığını ön planda tutuyor. Üçüncü nesil kahve akımında, kahvenin çeşidine, misafirlerin damak tadına göre seçilen farklı formülleri ağır ağır demlenerek en keyif verecek lezzete ulaşması açısından önem taşıyor. Kahvede keyif ve tadı ön plana çıkartan bu akımda, farklı ülkelerin kahve çekirdekleri “brew lab istasyonunda” misafirin önünde öğütülüyor, demleniyor ve en profesyonel görsellikte sunuluyor. Kahve meraklıları Hillside Coffee Corner’da lezzetli kahvelerin tadını çıkarırken alanında eğitim almış, uzman baristalardan kahve seçimi konusunda destek alabiliyor, kahvelerin pişirilmesi ve üçüncü nesil kahve akımı konusunda da merak ettiklerini sorma şansına sahip oluyorlar. Ayrıca danışmanlar tarafından belirli dönemlerde coffee workshop’lar düzenleniyor.



Tarih Aralık 2015 Sayı 102 Sahibi Alarko Holding A.Ş. adına Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih

Genel Yayın Sorumlusu Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton

Yapım Topprint Basım Tanıtım ve Yayıncılık Ltd. Şti.

Esentepe Mah. Atom Sk. Kanyon Apt. No: 20/1 İstanbul - Tel 90 (212) 264 33 11 Fax 90 (212) 264 33 10 www.topprint.com.tr

Baskı Yeri Scala Basım, Yayım, Tanıtım San. ve Tic. Ltd. Şti. - Yeşilce Mah. Girne Cad. Dalgıç Sk. No: 3 İstanbul - Tel 90 (212) 281 62 00

Yazışma Adresi Alarko Holding A.Ş. Muallim Naci Cad. No: 69 Ortaköy 34347 İstanbul Tel 90 (212) 227 52 00 (Pbx) Fax 90 (212) 259 49 09 - 227 04 27

http www.alarko.com.tr E-mail info@alarko.com.tr